

PLAN DE ADQUISICIONES PARA OPERACIONES EJECUTADAS POR EL BID														
País: República Dominicana						Agencia Ejecutora: BID				UDR: CID/CDR				
Número de Proyecto: DR-T1294						Nombre del Proyecto: Apoyo al Fortalecimiento del Sistema de Salud para la Prevención y Gestión de las Enfermedades Crónicas No Transmisibles en la República Dominicana								
Periodo cubierto por el Plan: 36 meses						Monto Total del Proyecto: \$ 250,000								
Componente	Tipo de Adquisición (1) (2)	Tipo de Servicio (1) (2)	Descripción	Costo estimado del contrato (US\$)	Método de Selección (2)	Tipo de Contrato	Fuente de Financiamiento y Porcentaje				Fecha estimada del anuncio de adquisiciones	Fecha estimada del inicio de contrato	Duración estimada del contrato	Comentarios
							IDB/MIF		Otro Donante Externo					
							Monto	%	Monto	%				
Componente 1	A. Servicio de Consultoría	Consultor Individual (AM-650)	Actualización del estatus de avance del plan estratégico de ECNT y hoja de ruta.	\$ 15,000	CCI	Suma Alzada	\$ 15,000	100%		0%	Q2 2024	Q3 2024	6 meses	
Componente 1	A. Servicio de Consultoría	Consultor Individual (AM-650)	Estudio sobre la trayectoria del paciente con diabetes y/o hipertensión.	\$ 15,000	CCI	Suma Alzada	\$ 15,000	100%		0%	Q2 2024	Q3 2024	6 meses	
Componente 1	A. Servicio de Consultoría	Firma Consultora (GN-2765)	Desarrollo de un modelo de prevención digital de diabetes e hipertensión a través de Behavioral Design en Republica Dominicana.	\$ 40,000	SD	Suma Alzada	\$ 40,000	100%		0%	Q4 2024	Q1 2025	10 meses	La contratación directa de la firma Ingenious Softworks se justifica por el bajo importe del contrato. Así mismo, la firma cuenta con una metodología colaborativa exclusiva llamada "Behavioral Product Design" para diseñar productos digitales utilizando prácticas de comportamiento. Este método tiene como objetivo garantizar que el usuario final realmente utilice estos productos y que pueda lograr los resultados deseados. Este proyecto se basa en la prevención de la diabetes, y la prevención de la diabetes es esencialmente un desafío conductual, por lo que con base en la experiencia previa del equipo en el mercado por el costo de los servicios prestados, el equipo confirmó que el precio es bajo y que la actividad no se beneficiaría de un proceso competitivo.
Componente 2	A. Servicio de Consultoría	Consultor Individual (AM-650)	Diagnóstico y hoja de ruta de la cadena de insumos y suministros de las ECNT.	\$ 45,000	CCI	Suma Alzada	\$ 45,000	100%		0%	Q4 2024	Q1 2025	10 meses	
Componente 2	A. Servicio de Consultoría	Consultor Individual (AM-650)	Estudio de mercado de los equipos médicos para el diagnóstico y tratamiento de las ECNT.	\$ 10,000	CCI	Suma Alzada	\$ 10,000	100%		0%	Q2 2025	Q3 2025	5 meses	
Componente 2	A. Servicio de Consultoría	Consultor Individual (AM-650)	Servicios de Asesoría de Transformación digital de la Salud.	\$ 40,000	CCI	Suma Alzada	\$ 40,000	100%		0%	Q2 2024	Q2 2024	8 meses	
Componente 2	A. Servicio de Consultoría	Consultor Individual (AM-650)	Elaboración del código SNIP.	\$ 20,000	CCI	Suma Alzada	\$ 20,000	100%		0%	Q2 2024	Q2 2024	6 meses	Contratación de dos consultores.
Componente 2	A. Servicio de Consultoría	Consultor Individual (AM-650)	Apoyo a la coordinación intersectorial.	\$ 35,000	CCI	Suma Alzada	\$ 35,000	100%		0%	Q4 2024	Q1 2025	18 meses	Dentro de las actividades se contemplará la coordinación de mesas técnicas.
Componente 3	A. Servicio de Consultoría	Consultor Individual (AM-650)	Apoyo técnico en la preparación del préstamo DR-L1167.	\$ 20,000	CCI	Suma Alzada	\$ 20,000	100%		0%	Q2 2024	Q2 2024	8 meses	
Componente 3	A. Servicio de Consultoría	Consultor Individual (AM-650)	Costos operativos y de monitoreo.	\$ 10,000	CCI	Suma Alzada	\$ 10,000	100%		0%				
Preparado por:				TOTALES	\$ 250,000		\$ 250,000	100%	\$ -	0%				

(1) Se recomienda el agrupamiento de adquisiciones de naturaleza similar, tales como publicaciones, viajes, etc. Si hubiesen grupos de contratos individuales similares que van a ser ejecutados en distintos periodos, éstos pueden incluirse de forma agrupada bajo un solo rubro, con una explicación en la columna de comentarios indicando el valor promedio individual y el periodo durante el cual serían ejecutados. Por ejemplo: en un proyecto de promoción de exportaciones que incluye viajes para participar en ferias, se incluiría un ítem que diría "Pasajes aéreos Ferias", el valor total estimado en US\$5.000 y una explicación en la columna Comentarios: "Este es un agrupamiento de aproximadamente 4 pasajes para participar en ferias de la región durante el año X y X1".

(2) (i) Consultor Individual: CCI: Calificación Consultor Individual; SD: Selección Directa o de Fuente Única. Proceso de selección debe ser de acuerdo con la AM-650.

(2) (ii) Firma Consultora: Según GN-2765-1, Métodos de selección para Firmas Consultoras en operaciones ejecutadas por el Banco con: Selección de Fuente Única (SD); Selección Competitivo Simplificado (<250K) (SCS); Selección Competitiva Integral (>250K) (SCI); y Convenio Marco - Orden de Tarea (TO). Todos los procesos de selección de firmas consultoras bajo esta política deben utilizar el módulo en Convergencia.

(2) (iii) Bienes: Según GN-2765-1, par. A.2.2.c: "las adquisiciones de bienes y servicios conexos, salvo cuando tales bienes y servicios sean necesarios para conseguir los objetivos del trabajo operativo que ejecute el Banco y estén incluidos en el contrato de servicios de consultoría y representen menos del 10% del valor de dicho contrato".