

Consultor Consultoría para apoyar la definición regional del modelo de Gestión Coordinada de Fronteras y el concepto de frontera inteligente.

Ubicación Centroamérica

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

Acerca de este puesto de trabajo

En los últimos años Centroamérica ha mantenido su objetivo de mejoras a los flujos de comercio por medio intervenciones nacionales¹ y regionales. En 2023 las exportaciones de la región alcanzaron US\$ 46.6 mil millones y las importaciones US\$ 104 mil millones, de lo cual, casi un 30% de las exportaciones fueron intrarregionales². En este contexto de intercambio, se han desarrollado Proyectos innovadores, como la Plataforma Digital de Comercio Centroamericana (PDCC), que alcanzó un consenso en su diseño e implementación entre 2018 y 2022, ofreciendo 71 funcionalidades de comercio. Asimismo, se han hecho esfuerzos en la modernización de los puestos de frontera del corredor Pacífico, así como mejoras y fortalecimiento de las Ventanillas Únicas de Comercio Exterior (VUCE). En la mayoría de estos Proyectos, ha sido clave el apoyo financiero de socios como la Unión Europea y el BID, así como el liderazgo de la Secretaría de Integración Económica Centroamericana (SIECA) en su rol de entidad de asesoramiento técnico a la región.

La Estrategia Centroamericana de Facilitación de Comercio y la Competitividad (ECFCC), enmarca las medidas y acciones para avanzar en la facilitación del comercio que las autoridades vinculadas al comercio exterior deben implementar de forma coordinada, nacional, bilateral y regionalmente. La actualización de la ECFCC-2023 se amplía a todas las modalidades de transporte: aéreo, terrestre y marítimo. Las medidas se implementarán a partir de cinco pilares, que, coordinadamente, aportan al objetivo general, que es reducir los costos y tiempos del comercio transfronterizo, manteniendo los controles efectivos, y contribuyendo a la reducción de costos de logística y al aumento de la competitividad.

La Gestión Coordinada de Fronteras (GCF) es uno de los pilares de la ECFCC, siendo una manera lógica de gestionar las operaciones que se realizan en las fronteras con el fin de asegurar la eficiencia y la eficacia de los procesos y procedimientos que desarrollan todos los organismos regulatorios que intervienen en la seguridad fronteriza y de los requisitos regulatorios que se aplican a los pasajeros, las mercancías y los medios de transporte que circulan por las fronteras

¹ Se implementó un Programa de Integración Fronteriza en Nicaragua (NI-L1083 y NI-G1020, por US\$79M) que modernizó tres puestos de frontera (Pdf); se ejecuta el Programa de Integración Fronteriza en Costa Rica, (CR-L1066, por US\$100M) para modernizar cuatro PdF; el Programa de Integración Logística Aduanera en Panamá (PN-L1107 por US\$75M) para modernizar 2 PdF; así como el Proyecto de Modernización Aduanera en Honduras (HO-L1235, por US\$50M) y el Proyecto de Facilitación Comercial y Modernización Portuaria en El Salvador (ES-L1157, por US\$84M), que iniciará en 2024, todo ello suman más de 300 millones de dólares. Adicionalmente, el Banco ha aportado con Cooperación Técnicas No reembolsable por más de 1M en los últimos 5 años.

² Estado actual de la integración. SIECA. 2023.

internacionales. El objetivo del modelo de gestión coordinada de las fronteras es facilitar el comercio y el control de los pasajeros al tiempo que se garantiza la seguridad fronteriza.

Para esta consultoría trabajarás en coordinación con la División de Comercio Inversión. El Sector de Integración y Comercio, brinda apoyo a los países de América Latina y el Caribe mediante la implementación de soluciones innovadoras para avanzar hacia una región más productiva, abierta y conectada con el mundo. Dicho apoyo, es llevado a cabo mediante la intervención en temas de: facilitación de comercio, promoción de exportaciones y atracción de inversiones, apoyo a la negociación e implementación de acuerdos comerciales, apoyo técnico a iniciativas y bloques de integración regional.

Esto es lo que harás

El objetivo de la consultoría es desarrollar una propuesta para establecer una definición regional del modelo de GCF incluyendo el concepto de frontera inteligente, que sirva como marco funcional y operativo a los procesos de modernización que implementan los países, facilitando su adopción en las diferentes modalidades.

En coordinación con la SIECA, y los expertos que el Banco indique, el consultor/a llevará adelante las actividades necesarias para alcanzar el objetivo antes descrito que, al menos, incluirán:

- Elaborar un plan de trabajo que incluya las actividades y metodología que se implementará para el desarrollo de la consultoría.
- Asesorar técnicamente al grupo de expertos que se conforme para la ejecución de la consultoría.
- Analizar los esquemas de integración que la región está implementando y los modelos bajo los cuales de la GCF estaría operando para fortalecer los mecanismos operativos.
- Identificar los tipos y esquemas operativos para proponer lineamientos que permitan la construcción de un marco regional, el cual deberá incluir:
 - Las mejores prácticas internacionales que se pueden tomar como referencia.
 - Los análisis y reportes que, basados en evidencia empírica de soporte al modelo.
 - Los avances que tiene la región en materia de integración y modernización, nacionales, binacionales y regionales, incluyendo los modelos operativos, a fin de extraer los mejores resultados y su integración a los lineamientos.
 - Establecer una propuesta conceptual y operativa del modelo de GCF incluyendo la definición del concepto de frontera inteligente.
- Realizar procesos de consulta y validación con los funcionarios de los países designados para este proceso.
- Presentar informes intermedios que confirmen el avance de la consultoría.
- Presentar un informe final que permita verificar el cumplimiento de los objetivos y resultados previstos.

En coordinación con la SIECA, el BID facilitará la interacción del consultor con los actores correspondientes en las agencias para una correcta ejecución de la consultoría. Los entregables serán compartidos y validados juntamente con los actores designados.

Cronograma de Entregas y Pagos

Productos Entregable	Porcentaje	Fecha Estimada de Entrega
1. Entregable #1: Plan de Trabajo y Enfoque Metodológico	20%	A los 10 días naturales de haber iniciado el contrato.
2. Entregable # 2: Informe de avance 1. Contienen análisis inicial y principales aspectos de la GCF.	20%	A los 2 meses de haber iniciado el contrato.
3. Entregable # 3: Informe de avance 2. Propuesta de modelo de GCF y concepto de frontera inteligente.	20%	A los 4 meses de haber iniciado el contrato
4. Entregable # 4: Informe de avance 3. Resultado de la validación con los países.	20%	A los 6 meses de haber iniciado el contrato
5. Entregable # 4: Informe Final. Propuesta final y cumplimiento de la consultoría.	20%	15 días naturales antes de la finalización del contrato.

Esto es lo que necesitas

- **Educación.**
 - Estudios superiores.
 - Estudios de maestría en ámbitos relacionados con: comercio internacional, integración regional, derecho internacional, entre otros.
- **Experiencia Profesional**
 - Mínimo de 10 años de experiencia profesional.
 - Mínimo de 7 años de experiencia en temas de comercio internacional.
 - Se valorará experiencia en organismos multilaterales de comercio.
 - Participación en proyectos de comercio.
- **Habilidades claves.**
 - Comercio Internacional.
 - Integración regional.
 - Gestión de Proyectos.
- **Idiomas:** Se requiere dominio de español y de inglés, oral y escrito. Se prefiere tener conocimientos adicionales de francés y portugués.

Requisitos

- Ciudadanía: Usted es ciudadano de uno de nuestros 48 países miembros.
- Consanguinidad: No tiene miembros de su familia (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajen en el BID, BID Invest o BID Lab.
- Consideraciones en cuanto a la COVID-19: la salud y la seguridad de nuestros empleados son nuestra principal prioridad. Como condición de empleo, el BID/BID Invest requiere que todos los nuevos empleados tengan la vacunación completa contra la COVID-19.

Tipo de contrato y duración

- Tipo de Contrato: Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada
- Duración: 96 días en un periodo de 8 meses
- Ubicación: Lugar de residencia del consultor.

Qué ofrecemos

El Grupo BID ofrece beneficios que responden a las diferentes necesidades y momentos de la vida de un empleado. Estos beneficios incluyen:

- Un paquete de remuneración competitiva.
- Una manera flexible de trabajar. Se le evaluará por entregable.

Nuestra cultura

En el Grupo BID, trabajamos para todas las personas den lo mejor de sí y traigan a su verdadero yo al trabajo, estén dispuestas a intentar nuevos enfoques sin miedo, rindan cuentas de sus acciones y reciban una retribución por ellas.

La Diversidad, la Equidad, la Inclusión y el Sentido de Pertenencia (DEIB) son los pilares de nuestra organización. Celebramos todas las dimensiones de diversidad y animamos a que se postulen mujeres, LGBTQ+, personas con discapacidades, afrodescendientes e indígenas.

Nos cercioraremos de que a las personas con discapacidades se les brinden adaptaciones razonables para participar en el proceso de las entrevistas laborales. Si usted es un candidato calificado que tiene una discapacidad, envíenos un correo electrónico a diversity@iadb.org a fin de solicitar adaptaciones razonables para poder completar esta solicitud.

Nuestro Equipo de Recursos Humanos revisa exhaustivamente cada solicitud.

Acerca del Grupo BID

El Grupo BID, compuesto por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), BID Invest y BID Lab, ofrece soluciones de financiamiento flexibles a sus países miembros para financiar el desarrollo económico y social a través de préstamos y subsidios a entidades públicas y privadas en América Latina y el Caribe.

Acerca del BID

El Banco Interamericano de Desarrollo tiene como misión mejorar vidas. Fundado en 1959, el BID es una de las principales fuentes de financiamiento a largo plazo para el desarrollo económico, social e institucional de América Latina y el Caribe. El BID también realiza proyectos de investigación de vanguardia y ofrece asesoría sobre políticas, asistencia técnica y capacitación a clientes públicos y privados en toda la región.

Síguenos:

<https://www.linkedin.com/company/inter-american-development-bank/>



HRD Término de Referencia

ANEXO A

<https://www.facebook.com/IADB.org>

https://twitter.com/the_IDB

Consultor Consultoría para apoyar la implantación de las nuevas funcionalidades de la PDCC 2.0.

Ubicación Centroamérica

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

Acerca de este puesto de trabajo

En los últimos años Centroamérica ha mantenido su objetivo de mejoras a los flujos de comercio por medio intervenciones nacionales³ y regionales. En 2023 las exportaciones de la región alcanzaron US\$ 46.6 mil millones y las importaciones US\$ 104 mil millones, de lo cual, casi un 30% de las exportaciones fueron intrarregionales⁴. En este contexto de intercambio, se han desarrollado Proyectos innovadores, como la Plataforma Digital de Comercio Centroamericana (PDCC), que alcanzó un consenso en su diseño e implementación entre 2018 y 2022, ofreciendo 71 funcionalidades de comercio. Asimismo, se han hecho esfuerzos en la modernización de los puestos de frontera del corredor Pacífico, así como mejoras y fortalecimiento de las Ventanillas Únicas de Comercio Exterior (VUCE). En la mayoría de estos Proyectos, ha sido clave el apoyo financiero de socios como la Unión Europea y el BID, así como el liderazgo de la Secretaría de Integración Económica Centroamericana (SIECA) en su rol de entidad de asesoramiento técnico a la región.

La Estrategia Centroamericana de Facilitación de Comercio y la Competitividad (ECFCC), enmarca las medidas y acciones para avanzar en la facilitación del comercio que las autoridades vinculadas al comercio exterior deben implementar de forma coordinada, nacional, bilateral y regionalmente. La actualización de la ECFCC-2023 se amplía a todas las modalidades de transporte: aéreo, terrestre y marítimo. Las medidas se implementarán a partir de cinco pilares, que, coordinadamente, aportan al objetivo general, que es reducir los costos y tiempos del comercio transfronterizo, manteniendo los controles efectivos, y contribuyendo a la reducción de costos de logística y al aumento de la competitividad.

La Plataforma Digital de Comercio Centroamericana (PDCC) es uno de los pilares de la ECFCC, con fondos de la Unión Europea, desde el 2018 los países avanzaron en el desarrollo de esta herramienta que aporta a la interoperabilidad, logrando su aprobación regional en diciembre 2022, con lo cual se completó una primera fase en la que participaron los países y se desarrollaron 71 funcionalidades relacionadas con el Comercio Exterior. En 2023 inició una segunda fase, teniendo como objetivo fortalecer y ampliar las capacidades de la PDCC,

³ Se implementó un Programa de Integración Fronteriza en Nicaragua (NI-L1083 y NI-G1020, por US\$79M) que modernizó tres puestos de frontera (Pdf); se ejecuta el Programa de Integración Fronteriza en Costa Rica, (CR-L1066, por US\$100M) para modernizar cuatro Pdf; el Programa de Integración Logística Aduanera en Panamá (PN-L1107 por US\$75M) para modernizar 2 Pdf; así como el Proyecto de Modernización Aduanera en Honduras (HO-L1235, por US\$50M) y el Proyecto de Facilitación Comercial y Modernización Portuaria en El Salvador (ES-L1157, por US\$84M), que iniciará en 2024, todo ello suman más de 300 millones de dólares. Adicionalmente, el Banco ha aportado con Cooperación Técnicas No reembolsable por más de 1M en los últimos 5 años.

⁴ Estado actual de la integración. SIECA. 2023.

implementando el mismo modelo de la fase 1, siendo la SIECA el ejecutor y contraparte técnica en representación de los países y el BID apoyando técnica y fiduciariamente la ejecución.

En dicho modelo de apoyo, el BID ha puesto como contraparte técnica dos perfiles de alto nivel, un experto en comercio internacional y un experto en tecnología de la información, adicionalmente, en el último tramo de la primera fase y desde el arranque de la segunda fase, se incluyó a un experto en gestión de proyectos para fortalecer las metodologías de ejecución basadas en PM4R y PMI, esto con el objetivo de asegurar el cumplimiento de los diferentes ámbitos del Proyecto.

Para esta consultoría trabajarás en coordinación con la División de Comercio Inversión. El Sector de Integración y Comercio, brinda apoyo a los países de América Latina y el Caribe mediante la implementación de soluciones innovadoras para avanzar hacia una región más productiva, abierta y conectada con el mundo. Dicho apoyo, es llevado a cabo mediante la intervención en temas de: facilitación de comercio, promoción de exportaciones y atracción de inversiones, apoyo a la negociación e implementación de acuerdos comerciales, apoyo técnico a iniciativas y bloques de integración regional.

Esto es lo que harás

El objetivo de la consultoría es asegurar el acompañamiento técnico a la ejecución de la segunda fase del Proyecto de la PDCC, apoyando en la gestión de los diferentes ámbitos de las actividades previstas en la planificación operativa del Proyecto.

En coordinación con la SIECA, y el Jefe de Equipo del Banco, el consultor/a llevará adelante las actividades necesarias para alcanzar el objetivo antes descrito que, al menos, incluirán:

- Elaborar un plan de trabajo que incluya las actividades y metodología que se implementará para el desarrollo de la consultoría.
- Algunas de las actividades claves que la PDCC estará trabajando son:
 - Transmisión de certificados sanitarios.
 - Registro y actualización de auxiliares de la función pública aduanera.
 - Módulo de gestión de riesgos.
 - Generación y transmisión de alertas.
 - Creación de catálogos de datos.
 - Minería de datos.
 - Mesa de ayuda a usuarios de la PDCC.
- Apoyar en el desarrollo/actualización del Plan de Ejecución Plurianual del Proyecto de la PDCC 2.0, en estrecha coordinación con la UEP del Proyecto y el seguimiento que brinda el Banco.
- Brindar aportes y recomendaciones en el avance de cada una de las actividades previstas a planificar, esto incluye, pero no se limita a: preparación de TDR, especificaciones técnicas, revisión de informes de consultores, análisis de riesgos en la planificación, coordinación de sesiones con especialistas de la UEP, entre otros.

- Apoyar en la construcción de planes operativos, realizando sesiones de trabajo, con el objetivo de identificar temas que puedan afectar la planificación inicial del Proyecto.
- Brindar apoyo a la UEP para la comprensión y uso de los instrumentos operativos requeridos por el BID para el Proyecto.
- Otras actividades que con relación al ámbito de la consultoría sean requeridas por el Jefe de Equipo.

En coordinación con la SIECA, el BID facilitará la interacción del consultor con los actores correspondientes en las agencias para una correcta ejecución de la consultoría. Los entregables serán compartidos y validados juntamente con los actores designados.

Cronograma de Entregas y Pagos

Productos Entregable	Porcentaje	Fecha Estimada de Entrega
1. Entregable #1: Plan de Trabajo y Enfoque Metodológico	10%	A los 10 días naturales de haber iniciado el contrato.
2. Entregable # 2: Informe de avance 1. Según plan de trabajo.	20%	A los 2 meses de haber iniciado el contrato.
3. Entregable # 3. Informe de avance 2. Según plan de trabajo.	20%	A los 4 meses de haber iniciado el contrato
4. Entregable # 4. Informe de avance 3. Según plan de trabajo.	20%	A los 6 meses de haber iniciado el contrato
5. Entregable # 5. Informe de avance 4. Según plan de trabajo.	20%	A los 8 meses de haber iniciado el contrato
6. Entregable # 6. Informe Final. Cumplimiento de la consultoría.	10%	15 días naturales antes de la finalización del contrato.

Esto es lo que necesitas

- **Educación.**
 - Estudios superiores.
 - Postgrados relacionados a gestión de proyectos, deseables certificaciones PMP y/o PM4R.
- **Experiencia Profesional**
 - Mínimo de 10 años de experiencia profesional.
 - Mínimo de 7 años de experiencia en gestión de Proyectos.
 - Se valorará experiencia en organismos multilaterales de comercio.
 - Participación en proyectos de comercio.
- **Habilidades claves.**
 - Comercio Internacional.
 - Integración regional.
 - Gestión de Proyectos.

- **Idiomas:** Se requiere dominio de español y de inglés, oral y escrito. Se prefiere tener conocimientos adicionales de francés y portugués.

Requisitos

- Ciudadanía: Usted es ciudadano de uno de nuestros 48 países miembros.
- Consanguinidad: No tiene miembros de su familia (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajen en el BID, BID Invest o BID Lab.
- Consideraciones en cuanto a la COVID-19: la salud y la seguridad de nuestros empleados son nuestra principal prioridad. Como condición de empleo, el BID/BID Invest requiere que todos los nuevos empleados tengan la vacunación completa contra la COVID-19.

Tipo de contrato y duración

- Tipo de Contrato: Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada
- Duración: 120 días en un periodo de 10 meses
- Ubicación: Lugar de residencia del consultor.

Qué ofrecemos

El Grupo BID ofrece beneficios que responden a las diferentes necesidades y momentos de la vida de un empleado. Estos beneficios incluyen:

- Un paquete de remuneración competitiva.
- Una manera flexible de trabajar. Se le evaluará por entregable.

Nuestra cultura

En el Grupo BID, trabajamos para todas las personas den lo mejor de sí y traigan a su verdadero yo al trabajo, estén dispuestas a intentar nuevos enfoques sin miedo, rindan cuentas de sus acciones y reciban una retribución por ellas.

La Diversidad, la Equidad, la Inclusión y el Sentido de Pertenencia (DEIB) son los pilares de nuestra organización. Celebramos todas las dimensiones de diversidad y animamos a que se postulen mujeres, LGBTQ+, personas con discapacidades, afrodescendientes e indígenas.

Nos cercioraremos de que a las personas con discapacidades se les brinden adaptaciones razonables para participar en el proceso de las entrevistas laborales. Si usted es un candidato calificado que tiene una discapacidad, envíenos un correo electrónico a diversity@iadb.org a fin de solicitar adaptaciones razonables para poder completar esta solicitud.

Nuestro Equipo de Recursos Humanos revisa exhaustivamente cada solicitud.

Acerca del Grupo BID

El Grupo BID, compuesto por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), BID Invest y BID Lab, ofrece soluciones de financiamiento flexibles a sus países miembros para financiar el desarrollo



HRD Término de Referencia

ANEXO A

económico y social a través de préstamos y subsidios a entidades públicas y privadas en América Latina y el Caribe.

Acerca del BID

El Banco Interamericano de Desarrollo tiene como misión mejorar vidas. Fundado en 1959, el BID es una de las principales fuentes de financiamiento a largo plazo para el desarrollo económico, social e institucional de América Latina y el Caribe. El BID también realiza proyectos de investigación de vanguardia y ofrece asesoría sobre políticas, asistencia técnica y capacitación a clientes públicos y privados en toda la región.

Síguenos:

<https://www.linkedin.com/company/inter-american-development-bank/>

<https://www.facebook.com/IADB.org>

https://twitter.com/the_IDB

Consultor Consultoría para apoyar la finalización de la revisión del Código Aduanero Centroamericano y su Reglamento.

Ubicación Centroamérica

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

Acerca de este puesto de trabajo

El Código Aduanero Uniforme Centroamericano (CAUCA) es un acuerdo entre los países centroamericanos. Su objetivo es establecer la legislación aduanera básica de los países signatarios, de acuerdo con los requisitos del Mercado Común Centroamericano y los instrumentos regionales de integración. El CAUCA establece las disposiciones básicas de la legislación aduanera común de los países signatarios para la organización de sus servicios aduaneros y la regulación de la administración.

El Sistema Aduanero debe cumplir eficientemente cuatro funciones principales para aumentar la competitividad de la región. Estas funciones son la de facilitación del comercio internacional, la de generación de estadísticas e información útil para el comercio, el Estado y los consumidores, la de recaudación de los derechos e impuestos de importación y el ejercicio efectivo del control del tráfico internacional de mercancías, velando por el cumplimiento de una serie de normas de contenido no tributario que regulan el comercio exterior. Un mal funcionamiento del Sistema Aduanero influye directamente en los costos que soportan las empresas que dependen directa o indirectamente del comercio internacional, incrementa el precio de los productos y materias primas, perjudica la recaudación tributaria y entorpece la implantación de los procesos necesarios para la inserción de la economía regional en el mercado mundial.

El CAUCA y su Reglamento, se encuentra en revisión, con los siguientes objetivos: i) uniformar normativa al Convenio de Kyoto Revisado; ii) Incluir novedades del Acuerdo de Facilitación del Comercio (Acuerdo Bali); iii) Incorporar la Gestión Coordinada de Frontera; iv) Automatización y digitalización de procesos aduaneros; v) información de figuras como declaración anticipada de mercancías.

Para esta consultoría trabajarás en coordinación con la División de Comercio Inversión. El Sector de Integración y Comercio, brinda apoyo a los países de América Latina y el Caribe mediante la implementación de soluciones innovadoras para avanzar hacia una región más productiva, abierta y conectada con el mundo. Dicho apoyo, es llevado a cabo mediante la intervención en temas de: facilitación de comercio, promoción de exportaciones y atracción de inversiones, apoyo a la negociación e implementación de acuerdos comerciales, apoyo técnico a iniciativas y bloques de integración regional.

Esto es lo que harás

El objetivo de la consultoría es apoyar técnicamente a los equipos que están a cargo de la revisión del CAUCA y su Reglamento, para completar el proceso y proceder a la aprobación final de disponer una versión final que cuente con el consenso de los países.

En coordinación con la SIECA y apoyo del BID, el consultor/a llevará adelante las actividades necesarias para alcanzar el objetivo antes descrito que, al menos, incluirán:

- Elaborar un plan de trabajo que incluya las actividades y metodología que se implementará para el desarrollo de la consultoría.
- Apoyar en la revisión de los textos pendientes de revisión preparando los análisis y propuestas para las negociaciones de los equipos.
- Proponer ajustes en los textos para facilitar el consenso de los equipos.
- Identificar información complementaria para los sustentos técnicos requeridos en las secciones o capítulos.
- Facilitar las sesiones de trabajo, sistematizando acuerdos y próximos pasos para la versión final del documento.
- Preparar y apoyar en la gestión de las sesiones de revisión y negociación de los textos.
- Presentar informes intermedios que confirmen el avance de la consultoría.
- Presentar un informe final que permita verificar el cumplimiento de los objetivos y resultados previstos.

En coordinación con la SIECA, el BID facilitará la interacción del consultor con los actores correspondientes en las agencias para una correcta ejecución de la consultoría. Los entregables serán compartidos y validados juntamente con los actores designados.

Cronograma de Entregas y Pagos

Productos Entregable	Porcentaje	Fecha Estimada de Entrega
1. Entregable #1: Plan de Trabajo y Enfoque Metodológico	20%	A los 10 días naturales de haber iniciado el contrato.
2. Entregable # 2: Informe de avance 1. Sujeto al plan de trabajo.	20%	A 1 mes de haber iniciado el contrato.
3. Entregable # 3. Informe de avance 2. Sujeto al plan de trabajo.	20%	A los 2 meses de haber iniciado el contrato
5. Entregable # 4. Informe Final. Propuesta final y cumplimiento de la consultoría.	40%	15 días naturales antes de la finalización del contrato.

Esto es lo que necesitas

- **Educación.**
 - Estudios superiores en comercio internacional, economía, aduana, leyes.
 - Estudios de maestría o postgrados relacionados comercio internacional, integración regional, legislación internacional, aduanas, entre otros.
- **Experiencia Profesional**
 - Mínimo de 10 años de experiencia profesional.
 - Mínimo de 7 años de experiencia en comercio internacional, gestión aduanera, leyes.
 - Se valorará experiencia en organismos multilaterales de comercio.

- Participación en proyectos de comercio.
- **Habilidades claves.**
 - Comercio Internacional.
 - Integración regional.
- **Idiomas:** Se requiere dominio de español y de inglés, oral y escrito. Se prefiere tener conocimientos adicionales de francés y portugués.

Requisitos

- Ciudadanía: Usted es ciudadano de uno de nuestros 48 países miembros.
- Consanguinidad: No tiene miembros de su familia (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajen en el BID, BID Invest o BID Lab.
- Consideraciones en cuanto a la COVID-19: la salud y la seguridad de nuestros empleados son nuestra principal prioridad. Como condición de empleo, el BID/BID Invest requiere que todos los nuevos empleados tengan la vacunación completa contra la COVID-19.

Tipo de contrato y duración

- Tipo de Contrato: Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada
- Duración: 36 días en un periodo de 3 meses
- Ubicación: Lugar de residencia del consultor.

Qué ofrecemos

El Grupo BID ofrece beneficios que responden a las diferentes necesidades y momentos de la vida de un empleado. Estos beneficios incluyen:

- Un paquete de remuneración competitiva.
- Una manera flexible de trabajar. Se le evaluará por entregable.

Nuestra cultura

En el Grupo BID, trabajamos para todas las personas den lo mejor de sí y traigan a su verdadero yo al trabajo, estén dispuestas a intentar nuevos enfoques sin miedo, rindan cuentas de sus acciones y reciban una retribución por ellas.

La Diversidad, la Equidad, la Inclusión y el Sentido de Pertenencia (DEIB) son los pilares de nuestra organización. Celebramos todas las dimensiones de diversidad y animamos a que se postulen mujeres, LGBTQ+, personas con discapacidades, afrodescendientes e indígenas.

Nos cercioraremos de que a las personas con discapacidades se les brinden adaptaciones razonables para participar en el proceso de las entrevistas laborales. Si usted es un candidato calificado que tiene una discapacidad, envíenos un correo electrónico a diversity@iadb.org a fin de solicitar adaptaciones razonables para poder completar esta solicitud.

Nuestro Equipo de Recursos Humanos revisa exhaustivamente cada solicitud.



Acerca del Grupo BID

El Grupo BID, compuesto por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), BID Invest y BID Lab, ofrece soluciones de financiamiento flexibles a sus países miembros para financiar el desarrollo económico y social a través de préstamos y subsidios a entidades públicas y privadas en América Latina y el Caribe.

Acerca del BID

El Banco Interamericano de Desarrollo tiene como misión mejorar vidas. Fundado en 1959, el BID es una de las principales fuentes de financiamiento a largo plazo para el desarrollo económico, social e institucional de América Latina y el Caribe. El BID también realiza proyectos de investigación de vanguardia y ofrece asesoría sobre políticas, asistencia técnica y capacitación a clientes públicos y privados en toda la región.

Síguenos:

<https://www.linkedin.com/company/inter-american-development-bank/>

<https://www.facebook.com/IADB.org>

https://twitter.com/the_IDB

Consultor Desarrollo de una estrategia regional de ciberseguridad y protección de datos.

Ubicación Centroamérica

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

Acerca de este puesto de trabajo

En agosto de 2022 se desarrolló el Taller Centroamericano sobre seguridad de Información en Aduanas y Pasos de Frontera en Guatemala, con la participación de autoridades de Aduanas y agencias conexas de comercio exterior de la región, como parte de una iniciativa conjunta entre la Secretaría de Integración Económica Centroamericana (SIECA) y el Banco Interamericano de Desarrollo (BID). El Taller tuvo como objetivo sensibilizar y dimensionar los desafíos que Centroamérica enfrenta en materia de seguridad de la información para la gestión del comercio intra y extrarregional. En particular, se buscó iniciar la identificación de brechas nacionales y/o regionales que deban atenderse para fortalecer la ciberseguridad aduanera a través de una combinación adecuada de creación de capacidades, herramientas tecnológicas y protocolos en el contexto de buenas prácticas internacionales.

Durante el Taller se acordó que este tema podría ser incorporado en la Agenda del Comité Aduanero Centroamericano con la idea de crear una Mesa Técnica de ciberseguridad de la información que avance en la elaboración de la hoja de ruta con la asistencia técnica de la SIECA y, eventualmente, del BID. Para esta consultoría trabajarás en coordinación con la División de Comercio Inversión.

El Sector de Integración y Comercio, brinda apoyo a los países de América Latina y el Caribe mediante la implementación de soluciones innovadoras para avanzar hacia una región más productiva, abierta y conectada con el mundo. Dicho apoyo, es llevado a cabo mediante la intervención en temas de: facilitación de comercio, promoción de exportaciones y atracción de inversiones, apoyo a la negociación e implementación de acuerdos comerciales, apoyo técnico a iniciativas y bloques de integración regional.

Esto es lo que harás

El objetivo de la consultoría es apoyar los avances que la región ha realizado en la construcción de un Plan de Contingencia Regional de Ciberseguridad, con la elaboración de una Estrategia regional que incorpore aspectos de Ciberseguridad y Protección de Datos.

En coordinación con la SIECA y apoyo del BID, el consultor/a llevará adelante las actividades necesarias para alcanzar el objetivo antes descrito que, al menos, incluirán:

- Elaborar un plan de trabajo que incluya las actividades y metodología que se implementará para el desarrollo de la consultoría.

- Analizar los alcances previstos en materia de ciberseguridad en cada país e identificar brechas para su fortalecimiento.
- Revisar las acciones regionales previstas y preparar una estrategia de implementación que incorpore: costos, alcance de las actividades, plazos, indicadores, hitos de monitoreo y supervisión, resultados previstos, entre otros.
- Incorporar como línea transversal acciones relacionadas a la protección de datos, tomando en cuenta las plataformas de la PDCC y el uso de la DUCA en sus modalidades.
- Facilitar las sesiones de trabajo, sistematizando acuerdos y acciones de orden nacional y regional.
- Presentar informes intermedios que confirmen el avance de la consultoría.
- Presentar un informe final que permita verificar el cumplimiento de los objetivos y resultados previstos.

En coordinación con la SIECA, el BID facilitará la interacción del consultor con los actores correspondientes en las agencias para una correcta ejecución de la consultoría. Los entregables serán compartidos y validados juntamente con los actores designados.

Cronograma de Entregas y Pagos

Productos Entregable	Porcentaje	Fecha Estimada de Entrega
1. Entregable #1: Plan de Trabajo y Enfoque Metodológico	20%	A los 10 días naturales de haber iniciado el contrato.
2. Entregable # 2: Informe de avance 1. Sujeto al plan de trabajo.	20%	A 1 mes de haber iniciado el contrato.
3. Entregable # 3. Informe de avance 2. Sujeto al plan de trabajo.	20%	A los 3 meses de haber iniciado el contrato
4. Entregable # 4. Informe de avance 2. Sujeto al plan de trabajo.	20%	A los 5 meses de haber iniciado el contrato
5. Entregable # 5. Informe Final. Propuesta final y cumplimiento de la consultoría.	20%	15 días naturales antes de la finalización del contrato.

Esto es lo que necesitas

- **Educación.**
 - Estudios superiores en informática y ámbitos relacionados.
 - Estudios de maestría o postgrados relacionados con ciberseguridad, protección de datos, administración digital, entre otros.
- **Experiencia Profesional**
 - Mínimo de 10 años de experiencia profesional.
 - Mínimo de 7 años de experiencia en ciberseguridad, gestión de datos, transformación digital.
 - Se valorará experiencia con organismos multilaterales.

- Participación en proyectos de ciberseguridad.
- **Habilidades claves.**
 - Ciberseguridad.
 - Plataformas informáticas.
 - Integración regional.
- **Idiomas:** Se requiere dominio de español y de inglés, oral y escrito. Se prefiere tener conocimientos adicionales de francés y portugués.

Requisitos

- Ciudadanía: Usted es ciudadano de uno de nuestros 48 países miembros.
- Consanguinidad: No tiene miembros de su familia (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajen en el BID, BID Invest o BID Lab.
- Consideraciones en cuanto a la COVID-19: la salud y la seguridad de nuestros empleados son nuestra principal prioridad. Como condición de empleo, el BID/BID Invest requiere que todos los nuevos empleados tengan la vacunación completa contra la COVID-19.

Tipo de contrato y duración

- Tipo de Contrato: Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada
- Duración: 72 días en un periodo de 6 meses
- Ubicación: Lugar de residencia del consultor.

Qué ofrecemos

El Grupo BID ofrece beneficios que responden a las diferentes necesidades y momentos de la vida de un empleado. Estos beneficios incluyen:

- Un paquete de remuneración competitiva.
- Una manera flexible de trabajar. Se le evaluará por entregable.

Nuestra cultura

En el Grupo BID, trabajamos para todas las personas den lo mejor de sí y traigan a su verdadero yo al trabajo, estén dispuestas a intentar nuevos enfoques sin miedo, rindan cuentas de sus acciones y reciban una retribución por ellas.

La Diversidad, la Equidad, la Inclusión y el Sentido de Pertenencia (DEIB) son los pilares de nuestra organización. Celebramos todas las dimensiones de diversidad y animamos a que se postulen mujeres, LGBTQ+, personas con discapacidades, afrodescendientes e indígenas.

Nos cercioraremos de que a las personas con discapacidades se les brinden adaptaciones razonables para participar en el proceso de las entrevistas laborales. Si usted es un candidato calificado que tiene una discapacidad, envíenos un correo electrónico a diversity@iadb.org a fin de solicitar adaptaciones razonables para poder completar esta solicitud.



Nuestro Equipo de Recursos Humanos revisa exhaustivamente cada solicitud.

Acerca del Grupo BID

El Grupo BID, compuesto por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), BID Invest y BID Lab, ofrece soluciones de financiamiento flexibles a sus países miembros para financiar el desarrollo económico y social a través de préstamos y subsidios a entidades públicas y privadas en América Latina y el Caribe.

Acerca del BID

El Banco Interamericano de Desarrollo tiene como misión mejorar vidas. Fundado en 1959, el BID es una de las principales fuentes de financiamiento a largo plazo para el desarrollo económico, social e institucional de América Latina y el Caribe. El BID también realiza proyectos de investigación de vanguardia y ofrece asesoría sobre políticas, asistencia técnica y capacitación a clientes públicos y privados en toda la región.

Síguenos:

<https://www.linkedin.com/company/inter-american-development-bank/>

<https://www.facebook.com/IADB.org>

https://twitter.com/the_IDB

TÉRMINOS DE REFERENCIA

Consultoría para identificar empresas anclas en Centroamérica para facilitar el comercio

Centroamérica

Número de proyecto: N/A

Número de Cooperación Técnica: RG-T4489

1. Antecedentes y Justificación

- 1.1.** Centroamérica está avanzando en procesos de integración sustentados en un marco regional que aborda temas de infraestructura para la facilitación del comercio, el uso de la tecnología para la interoperabilidad de los procesos operativos del comercio exterior, así como una focalización en la inversión extranjera directa en la región. La región ha cumplido algunos hitos de mucha relevancia, ha iniciado procesos innovadores y novedosos que son referencia en América Latina en materia de integración.
- 1.2.** Centroamérica implementa un proceso de integración mediante el cual se han tomado en consideración los instrumentos que pueda mejorar los flujos de comercio, entre ellos: la modernización de puestos de frontera, el modelo de gestión coordinada de frontera, la puesta en funcionamiento de la Plataforma Digital de Comercio Centroamericana (PDCC), esquemas de reconocimiento mutuo basado en Operadores Económico Centroamericano (OEA). Según datos de la SIECA el principal socio comercial de la región Centroamericana es Estados Unidos, con 32% de las exportaciones, y en segundo lugar, el mercado común Centroamericano ocupa el 29.5% de destino de las exportaciones.
- 1.3.** El Sector de Integración y Comercio (INT) del BID brinda apoyo a los países de América Latina y el Caribe en la implementación de soluciones innovadoras para avanzar hacia una región más productiva, abierta y conectada con el mundo. Dicho apoyo, es llevado a cabo promoviendo iniciativas en temas de: facilitación de comercio, promoción de exportaciones y atracción de inversiones, apoyo a la negociación e implementación de acuerdos comerciales, apoyo técnico a iniciativas y bloques de integración regional. Esta consultoría se realizará bajo la coordinación y supervisión de la División de Comercio Inversión.

2. Objetivos

- 2.1.** *El objetivo general es analizar los flujos de comercio terrestre a fin de determinar los principales segmentos e identificar empresas de mayor dinámica y volumen de comercio, proponiendo acciones para el uso de los instrumentos regionales diseñados para facilitar el comercio.*
- 2.2.** *Los objetivos específicos son:*
 - *Identificar las principales empresas anclas que dinamizan los flujos de comercio.*
 - *Conocer la logística y actores claves vinculadas a las empresas anclas y cómo estas hacen uso de las herramientas de facilitación de comercio.*
 - *Brindar recomendaciones para optimizar los flujos de estas empresas anclas,*

considerando el impacto de facilitar el comercio en tránsito terrestre.

3. Alcance de los Servicios

3.1. El estudio a realizar implica un análisis descriptivo y prospectivo de los flujos comerciales en Centroamérica, particularmente en el corredor Pacífico de la región.

4. Actividades Clave

- 4.1. Elaborar un plan de trabajo para la implementación de su consultoría. El plan deberá contener hitos o una métrica para evaluar el grado de avance.
- 4.2. Sostener reuniones con los principales gremios del comercio exterior: transportistas, consolidadas, auxiliares de la función pública, operadores logísticos, entre otros, para conocer su perspectiva del proceso de tránsito.
- 4.3. Identificar a las principales empresas, según volumen de comercio (bienes) y las medidas que limitan el uso de las herramientas de facilitación que los países han venido impulsados.
- 4.4. Inconvenientes, dudas e impactos identificados tanto por parte del sector privado (empresas anclas) y las autoridades en torno a los cruces de frontera.
- 4.5. Elaborar propuestas que permitan una mejora en la gestión de los procesos, basada en el uso de los instrumentos de facilitación que la región impulsa para estas empresas.
- 4.6. Otras actividades que con relación al ámbito de la consultoría sean requeridas por el Jefe de Equipo.

5. Resultados y Productos Esperados

- 5.1. *Plan de Trabajo para el desarrollo de la consultoría.*
- 5.2. *Registro de las sesiones de trabajo.*
- 5.3. *Informe descriptivo analítico con la identificación de las empresas claves y su peso en los flujos comerciales.*
- 5.4. *Propuesta de recomendaciones para mejorar el flujo y gestión de los procesos de cruce de frontera.*

6. Calendario del Proyecto e Hitos

6.1. *Se prevé el siguiente calendario de ejecución:*

<u>Entregable #</u>	<u>Porcentaje</u>	<u>Fecha Estimada de Entrega</u>
1. Plan de Trabajo	20%	A los 10 días de haber iniciado el contrato.
2. Informe de avance 1: al 60% de avance del plan de trabajo.	20%	A los dos meses de haber iniciado el contrato.
3. Informe de avance 2: al 80% de	30%	A los cinco meses de haber iniciado el contrato.

avance del plan de trabajo		
5. Informe Final.	30%	A los siete meses de haber iniciado el contrato.

7. Requisitos de los Informes

<u>Entregable #</u>	<u>Alcance</u>
1. Plan de Trabajo	Metodología y actividades para la ejecución de las actividades
2. Informe de avance 1: al 60% de avance del plan de trabajo.	Informe de análisis e identificación de las empresas anclas que tienen mayor volumen de comercio.
3. Informe de avance 2: al 80% de avance del plan de trabajo	Informe que identifique limitaciones y propuestas de uso de las herramientas de facilitación de comercio por parte de las empresas.
4. Informe Final.	Informe final que demuestre el cumplimiento de los alcances y resultados de la consultoría.

8. Criterios de aceptación

8.1. El informe será aprobado por el Jefe de Equipo del Proyecto, Fernando Ocampo, Especialista Principal Sectorial INT. Así mismo, se contará con una validación técnica por parte de la SIECA.

9. Otros Requisitos

9.1. N/A.

10. Supervisión e Informes

10.1. Los informes serán aprobados por el Jefe de Equipo, Fernando Ocampo, Especialista Principal Sectorial INT, la supervisión será delegada por el Jefe de Equipo según corresponda.

11. Calendario de Pagos

Plan de Pagos	
Entregables	%
1. Plan de Trabajo	20%
2. Informe de avance 1: al 60% avance del plan de trabajo.	20%
3. Informe de avance 2: al 80% de avance del plan de trabajo	30%
4. Informe Final.	30%
TOTAL	100%

Consultor Consultoría para actualización de línea de base y establecimiento de metas para los indicadores de resultados y/o impacto de la ECFCC-2023.

Ubicación Centroamérica

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

Acerca de este puesto de trabajo

En los últimos años Centroamérica ha mantenido su objetivo de mejoras a los flujos de comercio por medio intervenciones nacionales⁵ y regionales. En 2023 las exportaciones de la región alcanzaron US\$ 46.6 mil millones y las importaciones US\$ 104 mil millones, de lo cual, casi un 30% de las exportaciones fueron intrarregionales⁶. En este contexto de intercambio, se han desarrollado Proyectos innovadores, como la Plataforma Digital de Comercio Centroamericana (PDCC), que alcanzó un consenso en su diseño e implementación entre 2018 y 2022, ofreciendo 71 funcionalidades de comercio. Asimismo, se han hecho esfuerzos en la modernización de los puestos de frontera del corredor Pacífico, así como mejoras y fortalecimiento de las Ventanillas Únicas de Comercio Exterior (VUCE). En la mayoría de estos Proyectos, ha sido clave el apoyo financiero de socios como la Unión Europea y el BID, así como el liderazgo de la Secretaria de Integración Económica Centroamericana (SIECA) en su rol de entidad de asesoramiento técnico a la región.

La Estrategia Centroamericana de Facilitación de Comercio y la Competitividad (ECFCC), enmarca las medidas y acciones para avanzar en la facilitación del comercio que las autoridades vinculadas al comercio exterior deben implementar de forma coordinada, nacional, bilateral y regionalmente. La actualización de la ECFCC-2023 se amplía a todas las modalidades de transporte: aéreo, terrestre y marítimo. Las medidas se implementarán a partir de cinco pilares, que, coordinadamente, aportan al objetivo general, que es reducir los costos y tiempos del comercio transfronterizo, manteniendo los controles efectivos, y contribuyendo a la reducción de costos de logística y al aumento de la competitividad.

Es fundamental que la ECFCC-2023 pueda ser evaluada y que se dispongan de un mecanismo que permita una supervisión y monitoreo, asegurando con ello que se toman las medidas ante posibles desviaciones o ajustes en la implementación. Así mismo, es necesario asegurar que la evaluación de cumplimiento se hace bajo criterios objetivos e imparciales, con criterios técnicos que permitan identificar acciones o alternativas respecto a determinados aspectos previstos en la ECFCC-2023.

⁵ Se implementó un Programa de Integración Fronteriza en Nicaragua (NI-L1083 y NI-G1020, por US\$79M) que modernizó tres puestos de frontera (PdF); se ejecuta el Programa de Integración Fronteriza en Costa Rica, (CR-L1066, por US\$100M) para modernizar cuatro PdF; el Programa de Integración Logística Aduanera en Panamá (PN-L1107 por US\$75M) para modernizar 2 PdF; así como el Proyecto de Modernización Aduanera en Honduras (HO-L1235, por US\$50M) y el Proyecto de Facilitación Comercial y Modernización Portuaria en El Salvador (ES-L1157, por US\$84M), que iniciará en 2024, todo ello suman más de 300 millones de dólares. Adicionalmente, el Banco ha aportado con Cooperación Técnicas No reembolsable por más de 1M en los últimos 5 años.

⁶ Estado actual de la integración. SIECA. 2023.

Para esta consultoría trabajarás en coordinación con la División de Comercio Inversión. El Sector de Integración y Comercio, brinda apoyo a los países de América Latina y el Caribe mediante la implementación de soluciones innovadoras para avanzar hacia una región más productiva, abierta y conectada con el mundo. Dicho apoyo, es llevado a cabo mediante la intervención en temas de: facilitación de comercio, promoción de exportaciones y atracción de inversiones, apoyo a la negociación e implementación de acuerdos comerciales, apoyo técnico a iniciativas y bloques de integración regional.

Esto es lo que harás

El objetivo de la consultoría es revisar y confirmar la línea de base de los indicadores de la ECFCC-2023, así como desarrollar un instrumento que, con base a los previsto en el alcance y acciones de la EFCC-2023, permita un seguimiento, monitoreo y evaluación de forma objetiva e imparcial, contribuyendo a la rápida reacción de los países ante posibles desviaciones o retrasos durante la implementación.

En coordinación con la SIECA y apoyo del BID, el consultor/a llevará adelante las actividades necesarias para alcanzar el objetivo antes descrito que, al menos, incluirán:

- Elaborar un plan de trabajo que incluya las actividades y metodología que se implementará para el desarrollo de la consultoría.
- Hacer una revisión de los indicadores y su respectiva línea de base, a fin de realizar una validación, en los casos donde hubiera potenciales problemas para evaluación posterior, brindar recomendaciones para su debida atención.
- Realizar procesos de consulta y validación con los funcionarios de los países designados para este proceso.
- Revisar las metas previstas para indicador y confirmar, con respecto a la línea de base, condiciones para: obtener la información, calidad de la información, fuente de la información, disponibilidad, entre otros.
- Elaborar una propuesta de cuadro de mando que facilite el monitoreo y seguimiento de los indicadores claves.
- Analizar y revisar la metodología de evaluación prevista según corresponde, a fin de validar o ajustar según sea necesario.
- Presentar informes intermedios que confirmen el avance de la consultoría.
- Presentar un informe final que permita verificar el cumplimiento de los objetivos y resultados previstos.

En coordinación con la SIECA, el BID facilitará la interacción del consultor con los actores correspondientes en las agencias para una correcta ejecución de la consultoría. Los entregables serán compartidos y validados juntamente con los actores designados.

Cronograma de Entregas y Pagos

Productos Entregable	Porcentaje	Fecha Estimada de Entrega
1. Entregable #1: Plan de Trabajo y Enfoque Metodológico	20%	A los 10 días naturales de haber iniciado el contrato.

2. Entregable # 2: Informe de avance 1. Análisis de indicadores, línea de base y datos para evaluación.	20%	A 1 mes de haber iniciado el contrato.
3. Entregable # 3. Informe de avance 2. Propuesta de cuadro de mando para supervisión y monitoreo de la ECFCC-2023.	20%	A los 2 meses de haber iniciado el contrato
4. Entregable # 4. Informe de avance 3. Propuesta de matriz de indicadores revisada, con metodología y cuadro de mando.	20%	A los 4 meses de haber iniciado el contrato
5. Entregable # 4. Informe Final. Propuesta final y cumplimiento de la consultoría.	20%	15 días naturales antes de la finalización del contrato.

Esto es lo que necesitas

- **Educación.**
 - Estudios superiores.
 - Estudios de postgrados relacionados a la gestión de datos, ciclo de proyectos, comercio internacional, entre otros.
- **Experiencia Profesional**
 - Mínimo de 10 años de experiencia profesional.
 - Mínimo de 7 años de experiencia en gestión de proyectos.
 - Se valorará experiencia en organismos multilaterales de comercio.
 - Participación en proyectos de comercio.
- **Habilidades claves.**
 - Comercio Internacional.
 - Integración regional.
 - Gestión de Proyectos.
- **Idiomas:** Se requiere dominio de español y de inglés, oral y escrito. Se prefiere tener conocimientos adicionales de francés y portugués.

Requisitos

- Ciudadanía: Usted es ciudadano de uno de nuestros 48 países miembros.
- Consanguinidad: No tiene miembros de su familia (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajen en el BID, BID Invest o BID Lab.
- Consideraciones en cuanto a la COVID-19: la salud y la seguridad de nuestros empleados son nuestra principal prioridad. Como condición de empleo, el BID/BID Invest requiere que todos los nuevos empleados tengan la vacunación completa contra la COVID-19.

Tipo de contrato y duración



HRD Término de Referencia

ANEXO A

- Tipo de Contrato: Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada
- Duración: 36 días en un periodo de 6 meses
- Ubicación: Lugar de residencia del consultor.

Qué ofrecemos

El Grupo BID ofrece beneficios que responden a las diferentes necesidades y momentos de la vida de un empleado. Estos beneficios incluyen:

- Un paquete de remuneración competitiva.
- Una manera flexible de trabajar. Se le evaluará por entregable.

Nuestra cultura

En el Grupo BID, trabajamos para todas las personas den lo mejor de sí y traigan a su verdadero yo al trabajo, estén dispuestas a intentar nuevos enfoques sin miedo, rindan cuentas de sus acciones y reciban una retribución por ellas.

La Diversidad, la Equidad, la Inclusión y el Sentido de Pertenencia (DEIB) son los pilares de nuestra organización. Celebramos todas las dimensiones de diversidad y animamos a que se postulen mujeres, LGBTQ+, personas con discapacidades, afrodescendientes e indígenas.

Nos cercioraremos de que a las personas con discapacidades se les brinden adaptaciones razonables para participar en el proceso de las entrevistas laborales. Si usted es un candidato calificado que tiene una discapacidad, envíenos un correo electrónico a diversity@iadb.org a fin de solicitar adaptaciones razonables para poder completar esta solicitud.

Nuestro Equipo de Recursos Humanos revisa exhaustivamente cada solicitud.

Acerca del Grupo BID

El Grupo BID, compuesto por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), BID Invest y BID Lab, ofrece soluciones de financiamiento flexibles a sus países miembros para financiar el desarrollo económico y social a través de préstamos y subsidios a entidades públicas y privadas en América Latina y el Caribe.

Acerca del BID

El Banco Interamericano de Desarrollo tiene como misión mejorar vidas. Fundado en 1959, el BID es una de las principales fuentes de financiamiento a largo plazo para el desarrollo económico, social e institucional de América Latina y el Caribe. El BID también realiza proyectos de investigación de vanguardia y ofrece asesoría sobre políticas, asistencia técnica y capacitación a clientes públicos y privados en toda la región.

Síguenos:

<https://www.linkedin.com/company/inter-american-development-bank/>

<https://www.facebook.com/IADB.org>

https://twitter.com/the_IDB



HRD Término de Referencia

ANEXO A

Consultor Apoyo para la medición regional de tiempos en puestos de frontera en Centroamérica.

Ubicación Centroamérica

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

Acerca de este puesto de trabajo

El Estudio de Tiempo de Despacho (ETD) es una herramienta estratégica, desarrollada por la OMA y reconocida internacionalmente, para medir el tiempo real requerido para el levante y/o el despacho de mercancías, desde el momento de la llegada hasta el levante físico de la carga, con el propósito de encontrar los obstáculos que existan en el procedimiento de flujo comercial y adoptar las correspondientes medidas necesarias para mejorar la efectividad y eficiencia de los procedimientos fronterizos.

El ETD mide el tiempo total necesario para completar todos los trámites. En otras palabras, puede determinar con precisión el tiempo de cada trámite por separado, como el promedio de tiempo necesario para la preparación de documentos y completar los trámites de cada actor responsable, y otros promedios de tiempo relativos al movimiento de carga entre dos o más países en el contexto de la cadena de suministro internacional.

En 2020 en reunión extraordinaria se presentó al Comité Aduanero Centroamericano la iniciativa para hacer un Estudio de Medición de Tiempo de Despacho, ante lo que los Directores de Aduanas de la región aprobaron y respaldaron las acciones a desarrollar en el estudio: “Metodología para la medición de tiempos de tránsito terrestre de las mercancías y evaluación de procesos en los puestos fronterizos de Centroamérica”, puestos que fueron seleccionados dada la importancia en el volumen de operaciones comerciales y su impacto en tránsito y trazabilidad de las mercancías por el corredor pacífico de la región.

El estudio fue completado en 2021, presentado a los países y derivando planes de trabajo nacionales y regionales, con el objetivo de mejorar los resultados de las mediciones. Una de las acciones previstas en la EFCC-2023 es dar continuidad este proceso, verificando los avances y posibilitando la realización de mediciones periódicas que permitan optimizar los procesos, complementando las acciones que los países han acordado para facilitar el comercio en la región.

El Sector de Integración y Comercio, brinda apoyo a los países de América Latina y el Caribe mediante la implementación de soluciones innovadoras para avanzar hacia una región más productiva, abierta y conectada con el mundo. Dicho apoyo, es llevado a cabo mediante la intervención en temas de: facilitación de comercio, promoción de exportaciones y atracción de inversiones, apoyo a la negociación e implementación de acuerdos comerciales, apoyo técnico a iniciativas y bloques de integración regional.

Esto es lo que harás

El objetivo de la consultoría es apoyar las actividades previstas para el seguimiento a la implementación de los planes nacionales derivados del ETD realizado en 2021, así como las condiciones para una nueva medición regional.

En coordinación con la SIECA y apoyo del BID, el consultor/a llevará adelante las actividades necesarias para alcanzar el objetivo antes descrito que, al menos, incluirán:

- Elaborar un plan de trabajo que incluya las actividades y metodología que se implementará para el desarrollo de la consultoría.
- Analizar los alcances previstos según los planes nacionales y recomendaciones derivadas de la medición de ETD realizada en 2021.
- Presentar el resultado de los análisis, indicando el grado de avance, limitaciones y recomendaciones para la implementación.
- Apoyar en el desarrollo de una propuesta para organizar la siguiente medición regional, incluyendo los aspectos metodológicos, logísticos y de evaluación.
- Facilitar las sesiones de trabajo, sistematizando acuerdos y acciones de orden nacional y regional.
- Presentar informes intermedios que confirmen el avance de la consultoría.
- Presentar un informe final que permita verificar el cumplimiento de los objetivos y resultados previstos.

En coordinación con la SIECA, el BID facilitará la interacción del consultor con los actores correspondientes en las agencias para una correcta ejecución de la consultoría. Los entregables serán compartidos y validados juntamente con los actores designados.

Cronograma de Entregas y Pagos

Productos Entregable	Porcentaje	Fecha Estimada de Entrega
1. Entregable #1: Plan de Trabajo y Enfoque Metodológico	20%	A los 10 días naturales de haber iniciado el contrato.
2. Entregable # 2: Informe de avance 1. Sujeto al plan de trabajo.	20%	A 1 mes de haber iniciado el contrato.
3. Entregable # 3. Informe de avance 2. Sujeto al plan de trabajo.	20%	A los 3 meses de haber iniciado el contrato
4. Entregable # 4. Informe de avance 2. Sujeto al plan de trabajo.	20%	A los 5 meses de haber iniciado el contrato
5. Entregable # 5. Informe Final. Cumplimiento de la consultoría.	20%	15 días naturales antes de la finalización del contrato.

Esto es lo que necesitas

- **Educación.**
 - Estudios superiores en economía, ingeniería, aduanas, entre otros.

- Estudios de maestría o postgrados relacionados con comercio internacional, operaciones aduaneras, integración económica, etc.
- **Experiencia Profesional**
 - Mínimo de 10 años de experiencia profesional.
 - Mínimo de 7 años de experiencia en comercio internacional.
 - Se valorará experiencia con organismos multilaterales.
 - Participación en proyectos relacionados con el comercio exterior.
- **Habilidades claves.**
 - Comercio internacional.
 - Integración regional.
- **Idiomas:** Se requiere dominio de español y de inglés, oral y escrito. Se prefiere tener conocimientos adicionales de francés y portugués.

Requisitos

- Ciudadanía: Usted es ciudadano de uno de nuestros 48 países miembros.
- Consanguinidad: No tiene miembros de su familia (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajen en el BID, BID Invest o BID Lab.
- Consideraciones en cuanto a la COVID-19: la salud y la seguridad de nuestros empleados son nuestra principal prioridad. Como condición de empleo, el BID/BID Invest requiere que todos los nuevos empleados tengan la vacunación completa contra la COVID-19.

Tipo de contrato y duración

- Tipo de Contrato: Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada
- Duración: 84 días en un periodo de 7 meses
- Ubicación: Lugar de residencia del consultor.

Qué ofrecemos

El Grupo BID ofrece beneficios que responden a las diferentes necesidades y momentos de la vida de un empleado. Estos beneficios incluyen:

- Un paquete de remuneración competitiva.
- Una manera flexible de trabajar. Se le evaluará por entregable.

Nuestra cultura

En el Grupo BID, trabajamos para todas las personas den lo mejor de sí y traigan a su verdadero yo al trabajo, estén dispuestas a intentar nuevos enfoques sin miedo, rindan cuentas de sus acciones y reciban una retribución por ellas.



HRD Término de Referencia

ANEXO A

La Diversidad, la Equidad, la Inclusión y el Sentido de Pertenencia (DEIB) son los pilares de nuestra organización. Celebramos todas las dimensiones de diversidad y animamos a que se postulen mujeres, LGBTQ+, personas con discapacidades, afrodescendientes e indígenas.

Nos cercioraremos de que a las personas con discapacidades se les brinden adaptaciones razonables para participar en el proceso de las entrevistas laborales. Si usted es un candidato calificado que tiene una discapacidad, envíenos un correo electrónico a diversity@iadb.org a fin de solicitar adaptaciones razonables para poder completar esta solicitud.

Nuestro Equipo de Recursos Humanos revisa exhaustivamente cada solicitud.

Acerca del Grupo BID

El Grupo BID, compuesto por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), BID Invest y BID Lab, ofrece soluciones de financiamiento flexibles a sus países miembros para financiar el desarrollo económico y social a través de préstamos y subsidios a entidades públicas y privadas en América Latina y el Caribe.

Acerca del BID

El Banco Interamericano de Desarrollo tiene como misión mejorar vidas. Fundado en 1959, el BID es una de las principales fuentes de financiamiento a largo plazo para el desarrollo económico, social e institucional de América Latina y el Caribe. El BID también realiza proyectos de investigación de vanguardia y ofrece asesoría sobre políticas, asistencia técnica y capacitación a clientes públicos y privados en toda la región.

Síguenos:

<https://www.linkedin.com/company/inter-american-development-bank/>

<https://www.facebook.com/IADB.org>

https://twitter.com/the_IDB

Consultor Facilitación de talleres nacionales para seguimiento a la implementación de la ECFCC-2023.

Ubicación Centroamérica

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

Acerca de este puesto de trabajo

La Estrategia Centroamericana de Facilitación de Comercio y la Competitividad (ECFCC), enmarca las medidas y acciones para avanzar en la facilitación del comercio que las autoridades vinculadas al comercio exterior deben implementar de forma coordinada, nacional, bilateral y regionalmente. La actualización de la ECFCC-2023 se amplía a todas las modalidades de transporte: aéreo, terrestre y marítimo. Las medidas se implementarán a partir de cinco pilares, que, coordinadamente, aportan al objetivo general, que es reducir los costos y tiempos del comercio transfronterizo, manteniendo los controles efectivos, y contribuyendo a la reducción de costos de logística y al aumento de la competitividad.

Como parte de las acciones derivadas de los talleres nacionales de consulta durante el desarrollo de la ECFCC-2023, se acordó brindar apoyo a los países en la implementación de sus planes nacionales de facilitación de comercio a fin de asegurar consistencia con las acciones de orden regional que se proponen en la Estrategia. Los países tienen avances que suman a las acciones previstas y que, para una coherencia con la ECFCC-2023 deben ser monitoreados y evaluados, esto se propone ejecutar por medio de los Comités Nacionales de Facilitación de Comercio (CNFC) en cada país.

El Sector de Integración y Comercio, brinda apoyo a los países de América Latina y el Caribe mediante la implementación de soluciones innovadoras para avanzar hacia una región más productiva, abierta y conectada con el mundo. Dicho apoyo, es llevado a cabo mediante la intervención en temas de: facilitación de comercio, promoción de exportaciones y atracción de inversiones, apoyo a la negociación e implementación de acuerdos comerciales, apoyo técnico a iniciativas y bloques de integración regional.

Esto es lo que harás

El objetivo de la consultoría es apoyar las actividades de los CNFC en cuanto al seguimiento a los planes nacionales para implementar acciones que estén relacionadas con la ECFCC-2023, que incluye talleres nacionales que permitan verificar los avances y ejecución de las actividades a implementar.

En coordinación con la SIECA y apoyo del BID, el consultor/a llevará adelante las actividades necesarias para alcanzar el objetivo antes descrito que, al menos, incluirán:

- Elaborar un plan de trabajo que incluya las actividades y metodología que se implementará para el desarrollo de la consultoría.
- Analizar los Planes Nacionales de Facilitación de Comercio (PNFC) a fin de identificar el grado de consistencia con la ECFCC-2023.

- Apoyar a los países en la alineación de los PNFC para asegurar alineación y consistencia, incluyendo la identificación de temas que requieran coordinación con la SIECA para su gestión regional.
- Presentar el resultado de los análisis, indicando el grado de avance, limitaciones y recomendaciones para la implementación.
- Apoyar en el desarrollo de una propuesta para organizar al menos un taller nacional para verificar los avances, así aspectos metodológicos, logísticos y de evaluación.
- Facilitar las sesiones de trabajo, sistematizando acuerdos y acciones de orden nacional y regional.
- Presentar informes intermedios que confirmen el avance de la consultoría.
- Presentar un informe final que permita verificar el cumplimiento de los objetivos y resultados previstos.

En coordinación con la SIECA, el BID facilitará la interacción del consultor con los actores correspondientes en las agencias para una correcta ejecución de la consultoría. Los entregables serán compartidos y validados juntamente con los actores designados.

Cronograma de Entregas y Pagos

Productos Entregable	Porcentaje	Fecha Estimada de Entrega
1. Entregable #1: Plan de Trabajo y Enfoque Metodológico	10%	A los 10 días naturales de haber iniciado el contrato.
2. Entregable # 2: Informe de avance 1. Sujeto al plan de trabajo.	20%	A 2 mes de haber iniciado el contrato.
3. Entregable # 3. Informe de avance 2. Sujeto al plan de trabajo.	20%	A los 4 meses de haber iniciado el contrato
4. Entregable # 4. Informe de avance 3. Sujeto al plan de trabajo.	20%	A los 6 meses de haber iniciado el contrato
5. Entregable # 5. Informe de avance 3. Sujeto al plan de trabajo.	20%	A los 8 meses de haber iniciado el contrato
6. Entregable # 6. Informe Final. Cumplimiento de la consultoría.	10%	15 días naturales antes de la finalización del contrato.

Esto es lo que necesitas

- **Educación.**
 - Estudios superiores en economía, ingeniería, aduanas, entre otros.
 - Estudios de maestría o postgrados relacionados con comercio internacional, operaciones aduaneras, integración económica, etc.
- **Experiencia Profesional**
 - Mínimo de 10 años de experiencia profesional.
 - Mínimo de 7 años de experiencia en comercio internacional.
 - Se valorará experiencia con organismos multilaterales.

- Participación en proyectos relacionados con el comercio exterior.
- **Habilidades claves.**
 - Comercio internacional.
 - Integración regional.
 - Gestión de Proyectos
- **Idiomas:** Se requiere dominio de español y de inglés, oral y escrito. Se prefiere tener conocimientos adicionales de francés y portugués.

Requisitos

- Ciudadanía: Usted es ciudadano de uno de nuestros 48 países miembros.
- Consanguinidad: No tiene miembros de su familia (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajen en el BID, BID Invest o BID Lab.
- Consideraciones en cuanto a la COVID-19: la salud y la seguridad de nuestros empleados son nuestra principal prioridad. Como condición de empleo, el BID/BID Invest requiere que todos los nuevos empleados tengan la vacunación completa contra la COVID-19.

Tipo de contrato y duración

- Tipo de Contrato: Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada
- Duración: 15 días en un periodo de 10 meses
- Ubicación: Lugar de residencia del consultor.

Qué ofrecemos

El Grupo BID ofrece beneficios que responden a las diferentes necesidades y momentos de la vida de un empleado. Estos beneficios incluyen:

- Un paquete de remuneración competitiva.
- Una manera flexible de trabajar. Se le evaluará por entregable.

Nuestra cultura

En el Grupo BID, trabajamos para todas las personas den lo mejor de sí y traigan a su verdadero yo al trabajo, estén dispuestas a intentar nuevos enfoques sin miedo, rindan cuentas de sus acciones y reciban una retribución por ellas.

La Diversidad, la Equidad, la Inclusión y el Sentido de Pertenencia (DEIB) son los pilares de nuestra organización. Celebramos todas las dimensiones de diversidad y animamos a que se postulen mujeres, LGBTQ+, personas con discapacidades, afrodescendientes e indígenas.

Nos cercioraremos de que a las personas con discapacidades se les brinden adaptaciones razonables para participar en el proceso de las entrevistas laborales. Si usted es un candidato calificado que tiene una discapacidad, envíenos un correo electrónico a diversity@iadb.org a fin de solicitar adaptaciones razonables para poder completar esta solicitud.



Nuestro Equipo de Recursos Humanos revisa exhaustivamente cada solicitud.

Acerca del Grupo BID

El Grupo BID, compuesto por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), BID Invest y BID Lab, ofrece soluciones de financiamiento flexibles a sus países miembros para financiar el desarrollo económico y social a través de préstamos y subsidios a entidades públicas y privadas en América Latina y el Caribe.

Acerca del BID

El Banco Interamericano de Desarrollo tiene como misión mejorar vidas. Fundado en 1959, el BID es una de las principales fuentes de financiamiento a largo plazo para el desarrollo económico, social e institucional de América Latina y el Caribe. El BID también realiza proyectos de investigación de vanguardia y ofrece asesoría sobre políticas, asistencia técnica y capacitación a clientes públicos y privados en toda la región.

Síguenos:

<https://www.linkedin.com/company/inter-american-development-bank/>

<https://www.facebook.com/IADB.org>

https://twitter.com/the_IDB

Consultor Consultorías para capacitación a los CNFC en temas de facilitación comercial. **(Estos TDR aplican para 3 consultorías específicas bajo el mismo modelo)**

Ubicación Centroamérica

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

Acerca de este puesto de trabajo

La Estrategia Centroamericana de Facilitación de Comercio y la Competitividad (ECFCC), enmarca las medidas y acciones para avanzar en la facilitación del comercio que las autoridades vinculadas al comercio exterior deben implementar de forma coordinada, nacional, bilateral y regionalmente. La actualización de la ECFCC-2023 se amplía a todas las modalidades de transporte: aéreo, terrestre y marítimo. Las medidas se implementarán a partir de cinco pilares, que, coordinadamente, aportan al objetivo general, que es reducir los costos y tiempos del comercio transfronterizo, manteniendo los controles efectivos, y contribuyendo a la reducción de costos de logística y al aumento de la competitividad.

Una de las líneas de la ECFCC-2023, es capacitar a los CNFC en temas que aporten al desarrollo de las actividades, tanto nacionales como regionales, estas temáticas permitirán que los miembros de los CNFC estén actualizados en temas relevantes y contribuyan oportunamente al desarrollo de las actividades. Los temas deberán enfocarse y ser consistentes con los pilares de la ECFCC-2023 y podrán desarrollarse mediante esquemas virtuales o presenciales, según la disponibilidad y capacidad de los recursos.

El Sector de Integración y Comercio, brinda apoyo a los países de América Latina y el Caribe mediante la implementación de soluciones innovadoras para avanzar hacia una región más productiva, abierta y conectada con el mundo. Dicho apoyo, es llevado a cabo mediante la intervención en temas de: facilitación de comercio, promoción de exportaciones y atracción de inversiones, apoyo a la negociación e implementación de acuerdos comerciales, apoyo técnico a iniciativas y bloques de integración regional.

Esto es lo que harás

El objetivo de la consultoría es apoyar las actividades de los CNFC en el desarrollo de temas asociados con los pilares de la ECFCC-2023 y las actividades previstas.

En coordinación con la SIECA y apoyo del BID, el consultor/a llevará adelante las actividades necesarias para alcanzar el objetivo antes descrito que, al menos, incluirán:

- Elaborar un plan de trabajo que incluya las actividades y metodología que se implementará para el desarrollo de la consultoría.
- Preparar el material asociado a cada tema aprobado.
- Desarrollar el tema según lo previsto en el plan de trabajo.
- Presentar el resultado del taller de capacitación, incluyendo una evaluación de los participantes.

- Facilitar las sesiones de trabajo, sistematizando acuerdos y acciones de orden nacional y regional.
- Presentar informes intermedios que confirmen el avance de la consultoría.
- Presentar un informe final que permita verificar el cumplimiento de los objetivos y resultados previstos.

En coordinación con la SIECA, el BID facilitará la interacción del consultor con los actores correspondientes en las agencias para una correcta ejecución de la consultoría. Los entregables serán compartidos y validados juntamente con los actores designados.

Cronograma de Entregas y Pagos

Productos Entregable	Porcentaje	Fecha Estimada de Entrega
1. Entregable #1: Plan de Trabajo y Enfoque Metodológico	20%	A los 10 días naturales de haber iniciado el contrato.
2. Entregable # 2: Informe de avance 1. Sujeto al plan de trabajo.	20%	A 2 mes de haber iniciado el contrato.
5. Entregable # 5. Informe Final. Cumplimiento de la consultoría.	60%	15 días naturales antes de la finalización del contrato.

Esto es lo que necesitas

- **Educación.**
 - Estudios superiores en economía, ingeniería, aduanas, entre otros.
 - Estudios de maestría o postgrados relacionados con comercio internacional, operaciones aduaneras, integración económica, etc.
- **Experiencia Profesional**
 - Mínimo de 10 años de experiencia profesional.
 - Mínimo de 7 años de experiencia en comercio internacional.
 - Se valorará experiencia con organismos multilaterales.
 - Participación en proyectos relacionados con el comercio exterior.
- **Habilidades claves.**
 - Comercio internacional.
 - Integración regional.
- **Idiomas:** Se requiere dominio de español y de inglés, oral y escrito. Se prefiere tener conocimientos adicionales de francés y portugués.

Requisitos

- Ciudadanía: Usted es ciudadano de uno de nuestros 48 países miembros.

- Consanguinidad: No tiene miembros de su familia (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajen en el BID, BID Invest o BID Lab.
- Consideraciones en cuanto a la COVID-19: la salud y la seguridad de nuestros empleados son nuestra principal prioridad. Como condición de empleo, el BID/BID Invest requiere que todos los nuevos empleados tengan la vacunación completa contra la COVID-19.

Tipo de contrato y duración

- Tipo de Contrato: Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada
- Duración: 36 días en un periodo de 3 meses
- Ubicación: Lugar de residencia del consultor.

Qué ofrecemos

El Grupo BID ofrece beneficios que responden a las diferentes necesidades y momentos de la vida de un empleado. Estos beneficios incluyen:

- Un paquete de remuneración competitiva.
- Una manera flexible de trabajar. Se le evaluará por entregable.

Nuestra cultura

En el Grupo BID, trabajamos para todas las personas den lo mejor de sí y traigan a su verdadero yo al trabajo, estén dispuestas a intentar nuevos enfoques sin miedo, rindan cuentas de sus acciones y reciban una retribución por ellas.

La Diversidad, la Equidad, la Inclusión y el Sentido de Pertenencia (DEIB) son los pilares de nuestra organización. Celebramos todas las dimensiones de diversidad y animamos a que se postulen mujeres, LGBTQ+, personas con discapacidades, afrodescendientes e indígenas.

Nos cercioraremos de que a las personas con discapacidades se les brinden adaptaciones razonables para participar en el proceso de las entrevistas laborales. Si usted es un candidato calificado que tiene una discapacidad, envíenos un correo electrónico a diversity@iadb.org a fin de solicitar adaptaciones razonables para poder completar esta solicitud.

Nuestro Equipo de Recursos Humanos revisa exhaustivamente cada solicitud.

Acerca del Grupo BID

El Grupo BID, compuesto por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), BID Invest y BID Lab, ofrece soluciones de financiamiento flexibles a sus países miembros para financiar el desarrollo económico y social a través de préstamos y subsidios a entidades públicas y privadas en América Latina y el Caribe.

Acerca del BID

El Banco Interamericano de Desarrollo tiene como misión mejorar vidas. Fundado en 1959, el BID es una de las principales fuentes de financiamiento a largo plazo para el desarrollo económico, social e institucional de América Latina y el Caribe. El BID también realiza proyectos



HRD Término de Referencia

ANEXO A

de investigación de vanguardia y ofrece asesoría sobre políticas, asistencia técnica y capacitación a clientes públicos y privados en toda la región.

Síguenos:

<https://www.linkedin.com/company/inter-american-development-bank/>

<https://www.facebook.com/IADB.org>

https://twitter.com/the_IDB