

**Consultoría para el estudio técnico y formulación de propuestas regulatorias para el nuevo marco normativo de inversión en Bolivia****Puesto de trabajo:** Bolivia

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

**Acerca de este puesto de trabajo**

Estamos buscando un/a consultor/a estratégico/a, analítico/a y proactivo/a con experiencia en regulación económica, clima de inversión y reformas normativas. Como consultor/a en regulación de inversiones y reformas normativas, apoyarás el desarrollo de estudios técnicos y la formulación de propuestas regulatorias orientadas al fortalecimiento del marco normativo de inversión en Bolivia, contribuyendo al diseño de reformas que promuevan un entorno más predecible, competitivo y favorable para la inversión privada.

Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN) que forma parte del Sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI) del Banco Interamericano de Desarrollo (BID). TIN apoya la integración de América Latina y el Caribe (ALC) a la economía global y la integración y cooperación regional a través de operaciones de préstamo, asistencia técnica y la generación de conocimiento aplicado. Particularmente, las tres áreas de trabajo de TIN incluyen: (i) promoción de exportaciones y atracción de inversiones, (ii) facilitación del comercio, aduanas y logística; y (iii) negociación e implementación de acuerdos comerciales.

**Esto es lo que harás**

- Realizar un diagnóstico técnico y regulatorio del marco normativo de inversión vigente en Bolivia.
- Identificar barreras regulatorias, vacíos normativos y oportunidades de mejora para fortalecer el clima de inversión.
- Analizar buenas prácticas y experiencias internacionales relevantes en materia de promoción y protección de inversiones.
- Formular propuestas regulatorias y recomendaciones técnicas orientadas a mejorar la seguridad jurídica, la eficiencia regulatoria y la atracción de inversión privada.
- Elaborar documentos técnicos, informes, matrices comparativas y presentaciones requeridas por el Banco y las entidades contraparte.
- Apoyar espacios de coordinación y discusión técnica con entidades públicas y actores relevantes vinculados a la agenda de inversiones.
- Sistematizar recomendaciones y lineamientos para apoyar la implementación de las reformas prioritizadas.
- Contribuir al intercambio de conocimiento y fortalecimiento institucional en temas relacionados con clima de inversión y reformas regulatorias.

**Cronograma de Entregas y Pagos**

El/la consultor/a deberá hacer entrega de un informe sobre las actividades realizadas y los avances de las actividades asignadas. La entrega y aprobación de estos informes serán mediante los cuales se realizarán los pagos de acuerdo con el cronograma que se detalla a continuación:

<b>Entregable #</b>	<b>Días equivalentes</b>	<b>Fecha Estimada de Entrega</b>
<b>Entregable 1:</b> Plan de Trabajo	15	Al mes de la firma del contrato
<b>Entregable 2:</b> Informe Intermedio	20	A los 3 meses de la firma del contrato
<b>Entregable 3:</b> Informe Final	50	A los 6 meses de la firma del contrato

**Esto es lo que necesitas**

- **Educación:** Maestría o licenciatura en Derecho, Economía, Relaciones Internacionales, Políticas Públicas, Administración Pública o áreas afines.
- **Experiencia:** Al menos 5 años de experiencia profesional en regulación económica, clima de inversión, políticas públicas, reformas regulatorias o temas relacionados con inversión privada y competitividad.
- **Idiomas:** Dominio del idioma español.

**Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 6 meses.
- **Ubicación Laboral:** Remoto.

**Consultoría para el análisis técnico de barreras regulatorias al comercio y la creación de empresas en Bolivia****Puesto de trabajo:** Bolivia

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

**Acerca de este puesto de trabajo**

Estamos buscando un/a consultor/a estratégico/a, analítico/a y proactivo/a con experiencia en facilitación del comercio, mejora regulatoria y clima de negocios. Como consultor/a en facilitación del comercio y mejora regulatoria, apoyarás el análisis técnico de barreras regulatorias que afectan las operaciones de comercio exterior y la creación de empresas en Bolivia, contribuyendo al diseño de propuestas orientadas a simplificar procesos, reducir costos de transacción y fortalecer el entorno empresarial.

Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN) que forma parte del Sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI) del Banco Interamericano de Desarrollo (BID). TIN apoya la integración de América Latina y el Caribe (ALC) a la economía global y la integración y cooperación regional a través de operaciones de préstamo, asistencia técnica y la generación de conocimiento aplicado. Particularmente, las tres áreas de trabajo de TIN incluyen: (i) promoción de exportaciones y atracción de inversiones, (ii) facilitación del comercio, aduanas y logística; y (iii) negociación e implementación de acuerdos comerciales.

**Esto es lo que harás**

- Realizar un diagnóstico técnico de las principales barreras regulatorias y administrativas que afectan el comercio exterior y la creación de empresas en Bolivia.
- Analizar procesos, trámites, licencias y requisitos regulatorios vinculados a operaciones de comercio y apertura de negocios.
- Identificar oportunidades de simplificación regulatoria y mejora de procesos administrativos.
- Revisar experiencias internacionales y buenas prácticas en facilitación del comercio y mejora del clima de negocios.
- Formular recomendaciones técnicas y propuestas orientadas a reducir costos regulatorios y tiempos de operación para empresas.
- Elaborar informes técnicos, matrices de análisis y presentaciones requeridas por el Banco y las entidades contraparte.
- Participar en reuniones técnicas y espacios de coordinación institucional con entidades públicas y actores relevantes.
- Sistematizar hallazgos y recomendaciones para apoyar el diseño e implementación de reformas proempresa y de facilitación del comercio.

**Cronograma de Entregas y Pagos**

El/la consultor/a deberá hacer entrega de un informe sobre las actividades realizadas y los avances de las actividades asignadas. La entrega y aprobación de estos informes serán mediante los cuales se realizarán los pagos de acuerdo con el cronograma que se detalla a continuación:

<b>Entregable #</b>	<b>Días equivalentes</b>	<b>Fecha Estimada de Entrega</b>
<b>Entregable 1:</b> Plan de Trabajo	20	Al mes de la firma del contrato
<b>Entregable 2:</b> Informe Intermedio	20	A los 3 meses de la firma del contrato
<b>Entregable 3:</b> Informe Final	20	A los 6 meses de la firma del contrato

**Esto es lo que necesitas**

- **Educación:** Profesional en áreas como Comercio Internacional, Negocios, Economía, o disciplinas relacionadas. Preferiblemente con Maestría o especialización en Comercio Exterior.
- **Experiencia:** Por lo menos/entre 5 y 10 años de experiencia profesional en facilitación del comercio, mejora regulatoria, competitividad, simplificación de trámites o clima de negocios.
- **Idiomas:** Dominio del idioma español.

**Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 6 meses.
- **Ubicación Laboral:** Remoto

**Consultoría para el diseño de la gobernanza y hoja de ruta para la Estrategia Nacional de Promoción de Exportaciones e Inversiones de Bolivia****Puesto de trabajo:** Bolivia

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

**Acerca de este puesto de trabajo**

Estamos buscando un/a consultor/a estratégico/a, analítico/a y proactivo/a con experiencia en diseño institucional, promoción de exportaciones, atracción de inversiones y formulación de políticas públicas. Como consultor/a en estrategia de promoción de exportaciones e inversiones, apoyarás el diseño de mecanismos de gobernanza, coordinación institucional y hojas de ruta orientadas a fortalecer la promoción de exportaciones e inversiones en Bolivia, contribuyendo al desarrollo de instrumentos estratégicos para mejorar la inserción internacional y la competitividad del país.

Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN) que forma parte del Sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI) del Banco Interamericano de Desarrollo (BID). TIN apoya la integración de América Latina y el Caribe (ALC) a la economía global y la integración y cooperación regional a través de operaciones de préstamo, asistencia técnica y la generación de conocimiento aplicado. Particularmente, las tres áreas de trabajo de TIN incluyen: (i) promoción de exportaciones y atracción de inversiones, (ii) facilitación del comercio, aduanas y logística; y (iii) negociación e implementación de acuerdos comerciales.

**Esto es lo que harás**

- Realizar un diagnóstico institucional de los mecanismos existentes de promoción de exportaciones e inversiones en Bolivia.
- Identificar brechas de coordinación institucional y oportunidades de fortalecimiento de la gobernanza para la implementación de estrategias de promoción económica.
- Analizar buenas prácticas internacionales y modelos institucionales relevantes para agencias y estrategias de promoción de exportaciones e inversiones.
- Diseñar propuestas de gobernanza, coordinación interinstitucional y mecanismos de seguimiento para la Estrategia Nacional de Promoción de Exportaciones e Inversiones de Bolivia.
- Elaborar una hoja de ruta para la implementación de la estrategia, incluyendo acciones prioritarias, actores responsables y lineamientos de monitoreo.
- Apoyar la elaboración de documentos técnicos, presentaciones y materiales requeridos por el Banco y las entidades contraparte.
- Participar en reuniones técnicas y espacios de articulación con entidades públicas y actores relevantes vinculados a la agenda de comercio e inversiones.
- Sistematizar recomendaciones y lineamientos orientados al fortalecimiento institucional y la implementación de la estrategia.

**Cronograma de Entregas y Pagos**

El/la consultor/a deberá hacer entrega de un informe sobre las actividades realizadas y los avances de las actividades asignadas. La entrega y aprobación de estos informes serán mediante los cuales se realizarán los pagos de acuerdo con el cronograma que se detalla a continuación:

<b>Entregable #</b>	<b>Días equivalentes</b>	<b>Fecha Estimada de Entrega</b>
<b>Entregable 1:</b> Plan de Trabajo	20	Al mes de la firma del contrato
<b>Entregable 2:</b> Informe Intermedio	40	A los 3 meses de la firma del contrato
<b>Entregable 3:</b> Informe Final	40	A los 6 meses de la firma del contrato

**Esto es lo que necesitas**

- **Educación:** Maestría o licenciatura en Economía, Relaciones Internacionales, Administración Pública, Políticas Públicas, Comercio Internacional o áreas afines.
- **Experiencia:** Por lo menos/entre 5 y 10 años de experiencia profesional en promoción de exportaciones, atracción de inversiones, diseño institucional, políticas públicas o competitividad.
- **Idiomas:** Dominio del idioma español.

**Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 6 meses.
- **Ubicación Laboral:** Remoto.

**TÉRMINOS DE REFERENCIA**

*Consultoría para la formulación del plan de modernización aduanera y expansión de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) de Bolivia*

BOLIVIA

*BO-T1488*

*Número de Cooperación Técnica]*

*[Enlace web con el documento aprobado]*

*APOYO A LA AGENDA DE REFORMAS PARA EL CRECIMIENTO Y LA INVERSIÓN PRODUCTIVA EN BOLIVIA*

**1. Antecedentes y Justificación**

- 1.1. Bolivia enfrenta importantes desafíos para fortalecer la competitividad de su sector productivo y mejorar su inserción en los mercados internacionales. Los altos costos logísticos y del comercio, las limitaciones en materia de facilitación del comercio y las brechas en eficiencia aduanera afectan negativamente la competitividad del país y generan mayores costos y tiempos para las operaciones de comercio exterior.
- 1.2. En el Índice de Desempeño Logístico (LPI) 2023, Bolivia se ubicó en la posición 115 de 139 países, con rezagos particularmente significativos en gestión aduanera. Asimismo, los procesos documentales y de frontera presentan tiempos considerablemente superiores a los promedios regionales, afectando el desempeño exportador y la integración del país en cadenas regionales y globales de valor.
- 1.3. Frente a este panorama, el Gobierno de Bolivia, con apoyo del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), impulsa reformas orientadas a fortalecer la facilitación del comercio, reducir costos logísticos y modernizar los procesos vinculados al comercio exterior. Entre las medidas prioritarias se encuentran la modernización aduanera, la simplificación y digitalización de trámites, y el fortalecimiento y expansión de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE).
- 1.4. En este contexto, la presente consultoría se justifica en la necesidad de contar con un plan integral de modernización aduanera y expansión de la VUCE de Bolivia que permita identificar prioridades, fortalecer la coordinación institucional y definir una hoja de ruta para mejorar la eficiencia de los procesos de comercio exterior.

**2. Objetivos**

- 2.1. Formular un plan integral de modernización aduanera y expansión de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) de Bolivia, orientado a fortalecer la facilitación del comercio, simplificar y digitalizar procesos de comercio exterior, mejorar la coordinación interinstitucional y contribuir a la reducción de costos logísticos y tiempos de operación para exportadores e importadores.

**3. Alcance de los Servicios**

- 3.1. La firma consultora deberá desarrollar los análisis técnicos, regulatorios, institucionales y operativos necesarios para la formulación del plan de modernización aduanera y expansión de la VUCE de Bolivia.

**3.2.** La consultoría incluirá, entre otros aspectos:

- Revisión del marco normativo e institucional relacionado con aduanas, facilitación del comercio y comercio exterior.
- Evaluación de procesos y trámites vinculados a exportaciones, importaciones y operaciones logísticas.
- Levantamiento y análisis de información sobre plataformas digitales y mecanismos de interoperabilidad existentes.
- Identificación de cuellos de botella, duplicidades y oportunidades de simplificación y digitalización de procesos.
- Análisis comparado de experiencias internacionales relevantes en modernización aduanera y VUCE.
- Diseño de propuestas para fortalecer la coordinación interinstitucional y la interoperabilidad.
- Elaboración de una hoja de ruta para la expansión e implementación progresiva de la VUCE.

**4. Actividades Clave****4.1.** La firma consultora deberá desarrollar, como mínimo, las siguientes actividades:

- 4.1.1. Elaborar un plan de trabajo detallado para el desarrollo de la consultoría.
- 4.1.2. Realizar reuniones técnicas y entrevistas con entidades públicas y actores relevantes del ecosistema de comercio exterior en Bolivia.
- 4.1.3. Levantar y sistematizar información sobre procesos, trámites, plataformas y servicios vinculados al comercio exterior.
- 4.1.4. Analizar procesos aduaneros y tiempos asociados a operaciones de importación y exportación.
- 4.1.5. Evaluar el estado de digitalización e interoperabilidad de los sistemas existentes.
- 4.1.6. Identificar oportunidades de simplificación regulatoria y modernización operativa.
- 4.1.7. Revisar experiencias internacionales y buenas prácticas relevantes para Bolivia.
- 4.1.8. Formular recomendaciones para fortalecer la facilitación del comercio y la modernización aduanera.
- 4.1.9. Diseñar una hoja de ruta para la expansión y fortalecimiento de la VUCE.
- 4.1.10. Elaborar informes técnicos, presentaciones y documentos requeridos por el BID y las entidades contraparte.

**5. Resultados y Productos Esperados****5.1. Producto 1. Plan de trabajo y metodología.** Documento que incluya:

- metodología de trabajo;
- cronograma detallado;
- actores clave;
- estrategia de levantamiento de información;
- plan de reuniones y validación.

**5.2. Producto 2. Diagnóstico técnico e institucional.** Documento que contenga:

- análisis de procesos aduaneros y de comercio exterior;
- evaluación del estado actual de la VUCE;
- identificación de barreras operativas, regulatorias y tecnológicas;

- análisis de interoperabilidad institucional;
- mapeo de actores y procesos relevantes.

**5.3. Producto 3. Documento de análisis comparado y recomendaciones.** Documento que incluya:

- análisis de buenas prácticas internacionales;
- benchmarking regional;
- recomendaciones técnicas, regulatorias e institucionales;
- propuestas para simplificación y digitalización de procesos.

**5.4. Producto 4. Plan de modernización aduanera y expansión de la VUCE.** Documento final que contenga:

- plan integral de modernización aduanera;
- hoja de ruta para expansión de la VUCE;
- priorización de acciones;
- mecanismos de gobernanza y coordinación institucional;
- lineamientos de interoperabilidad y digitalización;
- recomendaciones regulatorias e institucionales;
- propuesta de implementación y monitoreo.

**6. Calendario del Proyecto e Hitos**

<b>Entregable</b>	<b>Fecha estimada</b>
Producto 1	2 semanas después de la firma del contrato
Producto 2	2 meses después de la firma del contrato
Producto 3	3 meses después de la firma del contrato
Producto 4	4 meses después de la firma del contrato

**7. Requisitos de los Informes**

- 7.1.** Todos los productos deberán presentarse en español y en formatos editables (Word, Excel, PowerPoint y PDF).
- 7.2.** La firma consultora deberá participar en reuniones técnicas y talleres de validación convocados por el BID y las entidades contraparte.

**8. Criterios de aceptación**

- 8.1.** Los productos serán revisados y aprobados por la División de Comercio e Inversión (PTI/TIN) del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), en coordinación con las entidades contraparte del Gobierno de Bolivia.

**9. Requisitos de la Empresa Consultora y Equipo Clave**

**Firma consultora**

La firma consultora deberá acreditar experiencia en:

- facilitación del comercio;
- modernización aduanera;
- diseño e implementación de VUCE;
- simplificación y digitalización de trámites;

- interoperabilidad institucional;
- fortalecimiento institucional y reformas regulatorias.

Se valorará experiencia previa en América Latina y particularmente en Bolivia.

#### Equipo clave

##### Coordinador/a del proyecto

- Profesional en economía, comercio internacional, administración pública, ingeniería industrial o áreas afines.
- Al menos 10 años de experiencia profesional.
- Experiencia liderando proyectos de facilitación del comercio y modernización institucional.

##### Especialista en aduanas y facilitación del comercio

- Experiencia en procesos aduaneros, logística y facilitación del comercio.
- Conocimiento de estándares internacionales y acuerdos relacionados con facilitación del comercio.

##### Especialista en transformación digital/VUCE

- Experiencia en diseño o implementación de plataformas VUCE e interoperabilidad institucional.
- Experiencia en digitalización y automatización de procesos.

##### Especialista regulatorio/institucional

- Experiencia en análisis regulatorio, simplificación administrativa y fortalecimiento institucional.

#### 10. Otros Requisitos

10.1. N/A

#### 11. Supervisión e Informes

11.1. La consultoría será supervisada por la División de Comercio e Inversión (PTI/TIN) del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), en coordinación con las entidades contraparte del Gobierno de Bolivia.

11.2. La firma consultora reportará avances periódicos al Jefe de y deberá atender los comentarios y observaciones realizados durante el desarrollo de la consultoría.

#### 12. Calendario de Pagos

12.1. Las condiciones de pago se basarán en los hitos o entregables del proyecto. El Banco no espera hacer pagos por adelantado en virtud de contratos de consultoría a menos que se requiera una cantidad significativa de viajes. El Banco desea recibir la propuesta de costos más competitiva para los servicios descritos en el presente documento.

12.2. La Tasa de Cambios Oficial del BID indicada en el SDP se aplicará para las conversiones necesarias de los pagos en moneda local.

Plan de Pagos	
Entregables	%
1. Plan de trabajo	10%
2. Diagnostico	20%
3. Documento análisis	20%
4. Plan de modernización aduanera y expansión de la VUCE	50%
<b>TOTAL</b>	<b>100%</b>

**TÉRMINOS DE REFERENCIA**

*Consultoría para la formulación del Programa de Promoción de Exportaciones y el desarrollo de una plataforma de inteligencia comercial de Bolivia*

BOLIVIA

*BO-T1488*

*Número de Cooperación Técnica]*

*[Enlace web con el documento aprobado]*

*APOYO A LA AGENDA DE REFORMAS PARA EL CRECIMIENTO Y LA INVERSIÓN PRODUCTIVA EN BOLIVIA*

**1. Antecedentes y Justificación**

- 1.1. Bolivia enfrenta importantes desafíos para fortalecer su inserción internacional y diversificar su estructura productiva y exportadora. Las exportaciones bolivianas continúan concentradas en productos primarios y sectores extractivos, con limitada incorporación de valor agregado y baja sofisticación productiva. Asimismo, solo una pequeña proporción de las empresas formales participa en actividades exportadoras, lo que evidencia restricciones estructurales relacionadas con capacidades empresariales, acceso a información de mercados y limitaciones institucionales para promover las exportaciones.
- 1.2. En este contexto, el Gobierno de Bolivia, con apoyo del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), impulsa reformas y estrategias orientadas a fortalecer el ecosistema empresarial, promover la diversificación productiva y aumentar la competitividad internacional del país. Entre las medidas prioritarias se incluyen el fortalecimiento de instrumentos de promoción de exportaciones, el desarrollo de capacidades empresariales y la generación de herramientas que faciliten el acceso a información estratégica para la internacionalización de empresas bolivianas.
- 1.3. La presente consultoría se justifica en la necesidad de diseñar un Programa de Promoción de Exportaciones que permita fortalecer las capacidades exportadoras del sector empresarial boliviano, así como desarrollar una plataforma de inteligencia comercial que facilite el acceso a información estratégica para la toma de decisiones, identificación de oportunidades comerciales y diversificación de mercados.

**2. Objetivos**

- 2.1. Formular un Programa de Promoción de Exportaciones y desarrollar una propuesta conceptual y funcional para una plataforma de inteligencia comercial de Bolivia, orientados a fortalecer la competitividad internacional, diversificación exportadora y capacidades de internacionalización del sector empresarial boliviano.

**3. Alcance de los Servicios**

- 3.1. La firma consultora deberá desarrollar los análisis técnicos, institucionales y operativos necesarios para la formulación del Programa de Promoción de Exportaciones y el desarrollo conceptual de una plataforma de inteligencia comercial de Bolivia.
- 3.2. La consultoría incluirá, entre otros aspectos:
  - Revisión de políticas, programas e instrumentos existentes de promoción de exportaciones.
  - Evaluación de capacidades institucionales vinculadas a promoción comercial e

internacionalización empresarial.

- Análisis de sectores y cadenas con potencial exportador.
- Identificación de necesidades empresariales relacionadas con acceso a información comercial y mercados internacionales.
- Benchmarking de programas y plataformas internacionales de inteligencia comercial.
- Diseño de componentes, servicios y mecanismos de implementación del programa.
- Desarrollo de propuesta funcional y conceptual para la plataforma de inteligencia comercial.
- Elaboración de hoja de ruta para implementación progresiva del programa y la plataforma.

#### **4. Actividades Clave**

**4.1.** La firma consultora deberá desarrollar, como mínimo, las siguientes actividades:

- 4.1.1. Elaborar un plan de trabajo detallado para el desarrollo de la consultoría.
- 4.1.2. Realizar entrevistas y reuniones técnicas con entidades públicas, cámaras empresariales, exportadores y actores relevantes del ecosistema exportador boliviano.
- 4.1.3. Levantar y sistematizar información sobre programas, instrumentos y servicios de promoción de exportaciones existentes.
- 4.1.4. Identificar barreras, brechas y oportunidades para fortalecer las capacidades exportadoras del sector empresarial.
- 4.1.5. Analizar experiencias internacionales y buenas prácticas en promoción de exportaciones e inteligencia comercial.
- 4.1.6. Diseñar la estructura y componentes del Programa de Promoción de Exportaciones.
- 4.1.7. Desarrollar una propuesta conceptual y funcional para la plataforma de inteligencia comercial.
- 4.1.8. Formular recomendaciones institucionales, operativas y tecnológicas para la implementación de las iniciativas.
- 4.1.9. Elaborar informes técnicos, presentaciones y documentos requeridos por el BID y las entidades contraparte.

#### **5. Resultados y Productos Esperados**

**5.1.** Producto 1. Plan de trabajo y diagnóstico técnico e institucional. Documento que incluya:

- metodología de trabajo;
- cronograma detallado;
- actores clave;
- estrategia de levantamiento de información;
- diagnóstico del ecosistema exportador y capacidades institucionales;
- evaluación de programas e instrumentos existentes;
- identificación de barreras y oportunidades para empresas exportadoras;
- análisis de sectores y cadenas con potencial exportador.

**5.2.** Producto 2. Diseño conceptual del Programa de Promoción de Exportaciones y propuesta funcional de la plataforma de inteligencia comercial. Documento que contenga:

- análisis de buenas prácticas internacionales y benchmarking regional;
- diseño conceptual del Programa de Promoción de Exportaciones de Bolivia;
- definición de componentes, servicios y mecanismos de implementación;

- propuesta funcional y conceptual para la plataforma de inteligencia comercial;
- lineamientos institucionales, tecnológicos y operativos para su implementación.

**5.3.** Producto 3. Documento final del Programa de Promoción de Exportaciones y hoja de ruta de implementación. Documento final que incluya:

- Programa de Promoción de Exportaciones de Bolivia;
- hoja de ruta para implementación;
- modelo operativo y de gobernanza;
- lineamientos institucionales y tecnológicos;
- propuesta funcional y operativa de la plataforma de inteligencia comercial;
- recomendaciones para implementación, monitoreo y sostenibilidad.

## **6. Calendario del Proyecto e Hitos**

<b><u>Entregable</u></b>	<b><u>Fecha estimada</u></b>
Producto 1	2 semanas después de la firma del contrato
Producto 2	3 meses después de la firma del contrato
Producto 3	6 meses después de la firma del contrato

## **7. Requisitos de los Informes**

- 7.1.** Todos los productos deberán presentarse en español y en formatos editables (Word, Excel, PowerPoint y PDF).
- 7.2.** La firma consultora deberá participar en reuniones técnicas y talleres de validación convocados por el BID y las entidades contraparte.

## **8. Criterios de aceptación**

- 8.1.** Los productos serán revisados y aprobados por la División de Comercio e Inversión (PTI/TIN) del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), en coordinación con las entidades contraparte del Gobierno de Bolivia.

## **9. Requisitos de la Empresa Consultora y Equipo Clave**

### **Firma consultora**

La firma consultora deberá acreditar experiencia en:

- facilitación del comercio;
- modernización aduanera;
- diseño e implementación de VUCE;
- simplificación y digitalización de trámites;
- interoperabilidad institucional;
- fortalecimiento institucional y reformas regulatorias.

Se valorará experiencia previa en América Latina y particularmente en Bolivia.

### **Equipo clave**

#### **Coordinador/a del proyecto**

- Profesional en economía, comercio internacional, administración pública, ingeniería industrial o áreas afines.
- Al menos 10 años de experiencia profesional.
- Experiencia liderando proyectos de facilitación del comercio y modernización institucional.

**Especialista en aduanas y facilitación del comercio**

- Experiencia en procesos aduaneros, logística y facilitación del comercio.
- Conocimiento de estándares internacionales y acuerdos relacionados con facilitación del comercio.

**Especialista en transformación digital/VUCE**

- Experiencia en diseño o implementación de plataformas VUCE e interoperabilidad institucional.
- Experiencia en digitalización y automatización de procesos.

**Especialista regulatorio/institucional**

- Experiencia en análisis regulatorio, simplificación administrativa y fortalecimiento institucional.

**10. Otros Requisitos**

**10.1.** N/A

**11. Supervisión e Informes**

- 11.1.** La consultoría será supervisada por la División de Comercio e Inversión (PTI/TIN) del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), en coordinación con las entidades contraparte del Gobierno de Bolivia.
- 11.2.** La firma consultora reportará avances periódicos al Jefe de y deberá atender los comentarios y observaciones realizados durante el desarrollo de la consultoría.

**12. Calendario de Pagos**

- 12.1.** Las condiciones de pago se basarán en los hitos o entregables del proyecto. El Banco no espera hacer pagos por adelantado en virtud de contratos de consultoría a menos que se requiera una cantidad significativa de viajes. El Banco desea recibir la propuesta de costos más competitiva para los servicios descritos en el presente documento.
- 12.2.** La Tasa de Cambios Oficial del BID indicada en el SDP se aplicará para las conversiones necesarias de los pagos en moneda local.

<b>Plan de Pagos</b>	
<b><i>Entregables</i></b>	<b>%</b>
Plan de trabajo	20%
Diseño del Programa	40 %
Documentos finales	40%
<b>TOTAL</b>	<b>100%</b>

**Consultoría para la formulación del Plan Nacional de Desarrollo Turístico de Bolivia****Puesto de trabajo: Bolivia**

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

**Acerca de este puesto de trabajo**

Estamos buscando un/a consultor/a estratégico/a, analítico/a y proactivo/a con experiencia en desarrollo turístico, competitividad territorial y formulación de políticas públicas. Como consultor/a en desarrollo turístico y planificación estratégica, apoyarás la formulación del Plan Nacional de Desarrollo Turístico de Bolivia, contribuyendo al diseño de estrategias orientadas a fortalecer el turismo como motor de crecimiento económico, diversificación productiva y atracción de inversiones.

Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN), que forma parte del Sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI) del Banco Interamericano de Desarrollo (BID). TIN apoya la integración de América Latina y el Caribe a la economía global y la integración y cooperación regional a través de operaciones de préstamo, asistencia técnica y generación de conocimiento aplicado. Particularmente, las áreas de trabajo de TIN incluyen: (i) promoción de exportaciones y atracción de inversiones; (ii) facilitación del comercio, aduanas y logística; y (iii) negociación e implementación de acuerdos comerciales.

**Esto es lo que harás**

- Realizar un diagnóstico técnico del sector turístico en Bolivia, incluyendo principales desafíos, oportunidades y brechas para el desarrollo turístico sostenible.
- Analizar políticas, programas e instrumentos existentes vinculados al turismo, competitividad territorial y atracción de inversiones.
- Identificar sectores, destinos y cadenas de valor con potencial para fortalecer el desarrollo turístico nacional.
- Analizar buenas prácticas internacionales y experiencias comparadas en planificación y desarrollo turístico.
- Formular lineamientos estratégicos y propuestas de acción para el Plan Nacional de Desarrollo Turístico de Bolivia.
- Diseñar recomendaciones para fortalecer la coordinación institucional y la gobernanza del sector turístico.
- Elaborar documentos técnicos, informes y presentaciones requeridas por el Banco y las entidades contraparte.
- Participar en reuniones técnicas y espacios de coordinación con entidades públicas y actores relevantes del ecosistema turístico boliviano.

**Cronograma de Entregas y Pagos**

El/la consultor/a deberá hacer entrega de un informe sobre las actividades realizadas y los avances de las actividades asignadas. La entrega y aprobación de estos informes serán mediante los cuales se realizarán los pagos de acuerdo con el cronograma que se detalla a continuación:

Entregable #	Días equivalentes	Fecha Estimada de Entrega
<b>Entregable 1:</b> Plan de Trabajo	20	Al mes de la firma del contrato
<b>Entregable 2:</b> Informe Intermedio	50	A los 3 meses de la firma del contrato
<b>Entregable 3:</b> Informe Final	50	A los 6 meses de la firma del contrato

**Esto es lo que necesitas**

- **Educación:** Maestría o licenciatura en Turismo, Economía, Administración Pública, Relaciones Internacionales, Desarrollo Territorial, Políticas Públicas o áreas afines.
- **Experiencia:** Por lo menos/entre 5 y 10 años de experiencia profesional en desarrollo turístico, planificación estratégica, competitividad territorial, formulación de políticas públicas o proyectos de turismo sostenible.
- **Idiomas:** Dominio del idioma español.

**Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 6 meses.
- **Ubicación Laboral:** Remoto.

**Consultoría para el fortalecimiento de capacidades técnicas para la implementación del nuevo marco de inversiones y la puesta en marcha de la agencia de promoción de inversiones de Bolivia****Puesto de trabajo:** Bolivia

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

**Acerca de este puesto de trabajo**

Estamos buscando un/a consultor/a estratégico/a, analítico/a y proactivo/a con experiencia en fortalecimiento institucional, atracción de inversiones y desarrollo de capacidades técnicas. Como consultor/a en fortalecimiento institucional y promoción de inversiones, apoyarás el fortalecimiento de capacidades técnicas e institucionales para la implementación del nuevo marco de inversiones y la puesta en marcha de la agencia de promoción de inversiones de Bolivia, contribuyendo al desarrollo de capacidades públicas para la atracción y facilitación de inversiones.

Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN), que forma parte del Sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI) del Banco Interamericano de Desarrollo (BID). TIN apoya la integración de América Latina y el Caribe a la economía global y la integración y cooperación regional a través de operaciones de préstamo, asistencia técnica y generación de conocimiento aplicado. Particularmente, las áreas de trabajo de TIN incluyen: (i) promoción de exportaciones y atracción de inversiones; (ii) facilitación del comercio, aduanas y logística; y (iii) negociación e implementación de acuerdos comerciales.

**Esto es lo que harás**

- Realizar un diagnóstico de capacidades institucionales y técnicas relacionadas con la implementación del nuevo marco de inversiones y la puesta en marcha de la agencia de promoción de inversiones de Bolivia.
- Identificar brechas institucionales, operativas y de capacidades técnicas en entidades públicas vinculadas a promoción y facilitación de inversiones.
- Analizar buenas prácticas internacionales y experiencias comparadas en agencias de promoción de inversiones y fortalecimiento institucional.
- Diseñar e implementar actividades de capacitación y transferencia de conocimiento orientadas a fortalecer capacidades técnicas e institucionales.
- Elaborar materiales técnicos, metodologías, presentaciones y herramientas de apoyo para procesos de formación y acompañamiento técnico.
- Apoyar espacios de articulación institucional y coordinación técnica con entidades públicas relevantes.
- Formular recomendaciones para fortalecer mecanismos de promoción, facilitación y acompañamiento a inversionistas.
- Elaborar informes técnicos y documentos requeridos por el Banco y las entidades contraparte.

**Cronograma de Entregas y Pagos**

El/la consultor/a deberá hacer entrega de un informe sobre las actividades realizadas y los avances de las actividades asignadas. La entrega y aprobación de estos informes serán mediante los cuales se realizarán los pagos de acuerdo con el cronograma que se detalla a continuación:

<b>Entregable #</b>	<b>Días equivalentes</b>	<b>Fecha Estimada de Entrega</b>
<b>Entregable 1:</b> Plan de Trabajo	20	Al mes de la firma del contrato
<b>Entregable 2:</b> Informe Intermedio	60	A los 3 meses de la firma del contrato
<b>Entregable 3:</b> Informe Final	30	A los 6 meses de la firma del contrato

**Esto es lo que necesitas**

- **Educación:** Profesional en áreas como Comercio Internacional, Negocios, Economía, Políticas Públicas o disciplinas relacionadas. Preferiblemente con Maestría o especialización en Comercio Exterior.
- **Experiencia:** Por lo menos/entre 5 y 10 años de experiencia progresiva en promoción de inversiones, fortalecimiento institucional, desarrollo de capacidades, políticas públicas o competitividad.
- **Idiomas:** Dominio del idioma español.

**Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 6 meses.
- **Ubicación Laboral:** Remoto.

**Consultoría para el fortalecimiento de capacidades institucionales en análisis geopolítico y geoeconómico aplicados a estrategias de apertura comercial y atracción de inversiones****Puesto de trabajo: Remoto**

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

**Acerca de este puesto de trabajo**

Estamos buscando un/a consultor/a estratégico/a, analítico/a y proactivo/a con experiencia en análisis geopolítico, geoeconomía, comercio internacional y atracción de inversiones. Como consultor/a en análisis geopolítico, geoeconómico y estrategias de inserción internacional, apoyarás el fortalecimiento de capacidades institucionales para el análisis de tendencias globales, dinámicas geoeconómicas y escenarios internacionales que contribuyan al diseño de estrategias de apertura comercial y atracción de inversiones en Bolivia.

Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN), que forma parte del Sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI) del Banco Interamericano de Desarrollo (BID). TIN apoya la integración de América Latina y el Caribe a la economía global y la integración y cooperación regional a través de operaciones de préstamo, asistencia técnica y generación de conocimiento aplicado. Particularmente, las áreas de trabajo de TIN incluyen: (i) promoción de exportaciones y atracción de inversiones; (ii) facilitación del comercio, aduanas y logística; y (iii) negociación e implementación de acuerdos comerciales.

**Esto es lo que harás**

- Realizar un diagnóstico de capacidades institucionales para el análisis geopolítico y geoeconómico aplicado a estrategias de comercio e inversiones en Bolivia.
- Identificar tendencias globales, riesgos y oportunidades geopolíticas y geoeconómicas relevantes para Bolivia.
- Analizar el impacto de cambios en el entorno internacional sobre estrategias de apertura comercial, integración regional y atracción de inversiones.
- Revisar buenas prácticas internacionales y metodologías de análisis prospectivo y estratégico aplicadas al comercio y la inversión.
- Diseñar e implementar actividades de fortalecimiento de capacidades, capacitación y transferencia de conocimiento para entidades públicas relevantes.
- Elaborar materiales técnicos, metodologías, herramientas analíticas y presentaciones para procesos de formación y asistencia técnica.
- Formular recomendaciones para fortalecer capacidades institucionales de análisis estratégico y toma de decisiones.
- Elaborar informes técnicos y documentos requeridos por el Banco y las entidades contraparte.

**Cronograma de Entregas y Pagos**

El/la consultor/a deberá hacer entrega de un informe sobre las actividades realizadas y los avances de las actividades asignadas. La entrega y aprobación de estos informes serán mediante los cuales se realizarán los pagos de acuerdo con el cronograma que se detalla a continuación:

<b>Entregable #</b>	<b>Días equivalentes</b>	<b>Fecha Estimada de Entrega</b>
<b>Entregable 1:</b> Plan de Trabajo	20	Al mes de la firma del contrato
<b>Entregable 2:</b> Informe Intermedio	45	A los 3 meses de la firma del contrato
<b>Entregable 3:</b> Informe Final	45	A los 6 meses de la firma del contrato

**Esto es lo que necesitas**

- **Educación:** Profesional en áreas como Comercio Internacional, Negocios, Economía, o disciplinas relacionadas. Preferiblemente con Maestría o especialización en Comercio Exterior.
- **Experiencia:** Por lo menos/entre 5 y 10 años de experiencia en análisis geopolítico, geoeconomía, comercio internacional, integración regional, atracción de inversiones o análisis estratégico.
- **Idiomas:** Dominio del idioma español.

**Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 6 meses.
- **Ubicación Laboral:** Remoto.

**Consultoría para el desarrollo de capacidades institucionales para la implementación de reformas proempresa y el fortalecimiento de agendas de innovación, emprendimiento y ciencia, tecnología e innovación (CTI)**

**Puesto de trabajo: Bolivia**

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

**Acerca de este puesto de trabajo**

Estamos buscando un/a consultor/a estratégico/a, analítico/a y proactivo/a con experiencia en innovación, emprendimiento, competitividad y fortalecimiento institucional. Como consultor/a en innovación, emprendimiento y fortalecimiento institucional, apoyarás el desarrollo de capacidades técnicas e institucionales para la implementación de reformas proempresa y el fortalecimiento de agendas de innovación, emprendimiento y ciencia, tecnología e innovación (CTI) en Bolivia, contribuyendo al fortalecimiento del ecosistema empresarial y productivo del país

Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN), que forma parte del Sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI) del Banco Interamericano de Desarrollo (BID). TIN apoya la integración de América Latina y el Caribe a la economía global y la integración y cooperación regional a través de operaciones de préstamo, asistencia técnica y generación de conocimiento aplicado. Particularmente, las áreas de trabajo de TIN incluyen: (i) promoción de exportaciones y atracción de inversiones; (ii) facilitación del comercio, aduanas y logística; y (iii) negociación e implementación de acuerdos comerciales.

**Esto es lo que harás**

- Realizar un análisis del ecosistema institucional y de las capacidades técnicas vinculadas a la implementación de reformas proempresa y agendas de innovación, emprendimiento y CTI en Bolivia.
- Identificar oportunidades de fortalecimiento institucional, coordinación interinstitucional y mejora de instrumentos de apoyo empresarial.
- Analizar buenas prácticas internacionales y experiencias comparadas en políticas de innovación, emprendimiento y fortalecimiento empresarial.
- Diseñar e implementar actividades de fortalecimiento de capacidades, capacitación y transferencia de conocimiento dirigidas a entidades públicas relevantes.
- Elaborar metodologías, materiales técnicos, herramientas y presentaciones para procesos de formación y acompañamiento técnico.
- Apoyar espacios de articulación institucional y coordinación con actores públicos y privados vinculados a innovación y emprendimiento.
- Formular recomendaciones para fortalecer políticas, programas e instrumentos de apoyo al emprendimiento, innovación y CTI.
- Elaborar informes técnicos y documentos requeridos por el Banco y las entidades contraparte.

**Cronograma de Entregas y Pagos**

El/la consultor/a deberá hacer entrega de un informe sobre las actividades realizadas y los avances de las actividades asignadas. La entrega y aprobación de estos informes serán mediante los cuales se realizarán los pagos de acuerdo con el cronograma que se detalla a continuación:

<b>Entregable #</b>	<b>Días equivalentes</b>	<b>Fecha Estimada de Entrega</b>
<b>Entregable 1:</b> Plan de Trabajo	20	Al mes de la firma del contrato
<b>Entregable 2:</b> Informe Intermedio	45	A los 3 meses de la firma del contrato
<b>Entregable 3:</b> Informe Final	45	A los 6 meses de la firma del contrato

**Esto es lo que necesitas**

- **Educación:** Profesional en Economía, Administración Pública, Ingeniería, Políticas Públicas, Innovación, Desarrollo Empresarial o áreas afines.
- **Experiencia:** Por lo menos/entre 5 y 10 años de experiencia en innovación, emprendimiento, competitividad, fortalecimiento institucional, desarrollo empresarial o políticas de CTI.
- **Idiomas:** Dominio del idioma español.

**Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 6 meses.
- **Ubicación Laboral:** Remoto.