

EEO#1

Entendiendo la Desaceleración del Crecimiento Económico en Chile: el rol de la Productividad

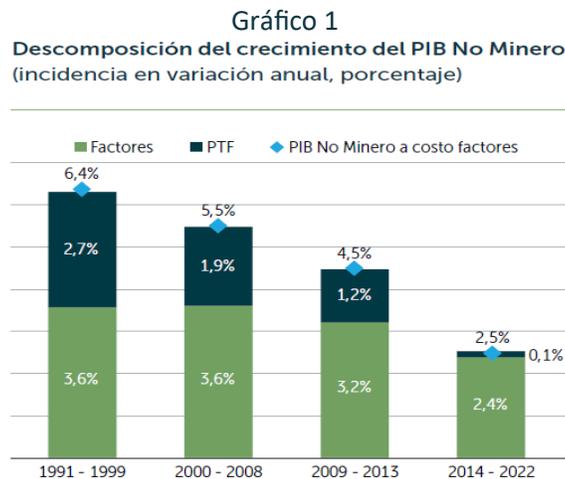
INT/TIN

El presente enlace electrónico optativo describe de manera sintética la evolución del crecimiento económico de Chile en las últimas tres décadas y, a través de un análisis de descomposición de crecimiento económico, identifica la caída de la productividad como un factor clave para explicar la desaceleración económica del país.

Se incluye un resumen de los determinantes macro y micro de tal caída, entre los que se destaca que la baja productividad se liga a una base exportadora poco diversificada, una caída del crecimiento de la población en edad de trabajar y pérdidas de márgenes intensivos y extensivos a nivel de empresas, entre otros.

I. Evolución del Crecimiento Económico - desaceleración

El crecimiento de la economía chilena ha mostrado una importante desaceleración a lo largo de las últimas décadas. Durante los años 90 el crecimiento promedio del Producto Interno Bruto (PIB) fue de 6,2%, pero este dinamismo ha ido, con altibajos, aminorando de modo que desde 2014 hasta 2022 el alza del PIB promedio por año fue solo de 2,2% (Gráfico 1¹)

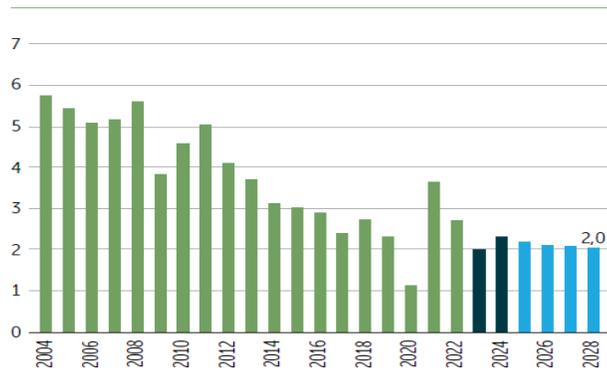


Fuente: Ministerio de Hacienda con datos de la CNEP.

Las previsiones futuras del PIB (tendencial) no apuntan a cambios significativos hacia el 2023-2032, proyectándose un crecimiento anual promedio de 2% para tal periodo de acuerdo al Ministerio de Hacienda de Chile (Gráfico 2)

¹ Si bien parte de esta disminución está influida por los rendimientos decrecientes de la minería, el PIB No Minero (a costo de factores) también ha replicado una tendencia similar desacelerándose desde una expansión promedio de 6,4% en los 90 a 2,5% en la última década como se muestra en el Gráfico 1

PIB No Minero Tendencial
(variación anual real, porcentaje)

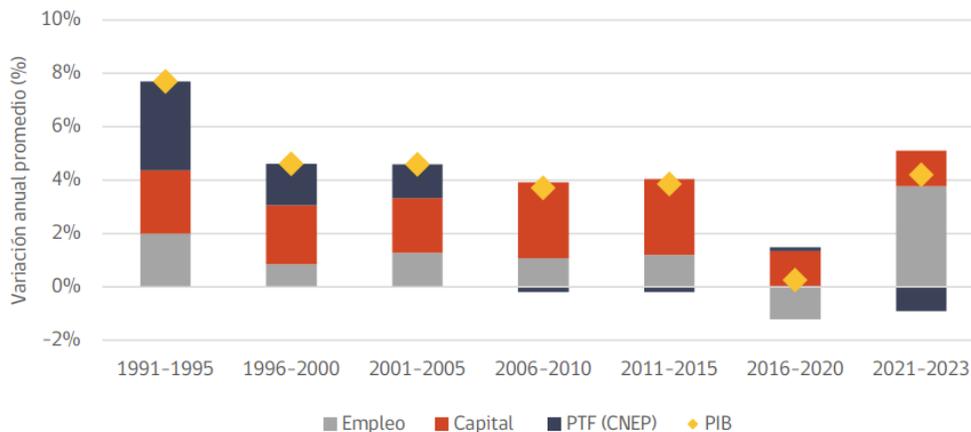


Fuente: Ministerio de Hacienda.

II. Descomposición del crecimiento económico

La descomposición del crecimiento económico demuestra que la caída de la productividad² ha sido un factor clave para explicar esta desaceleración económica (Gráfico 3)

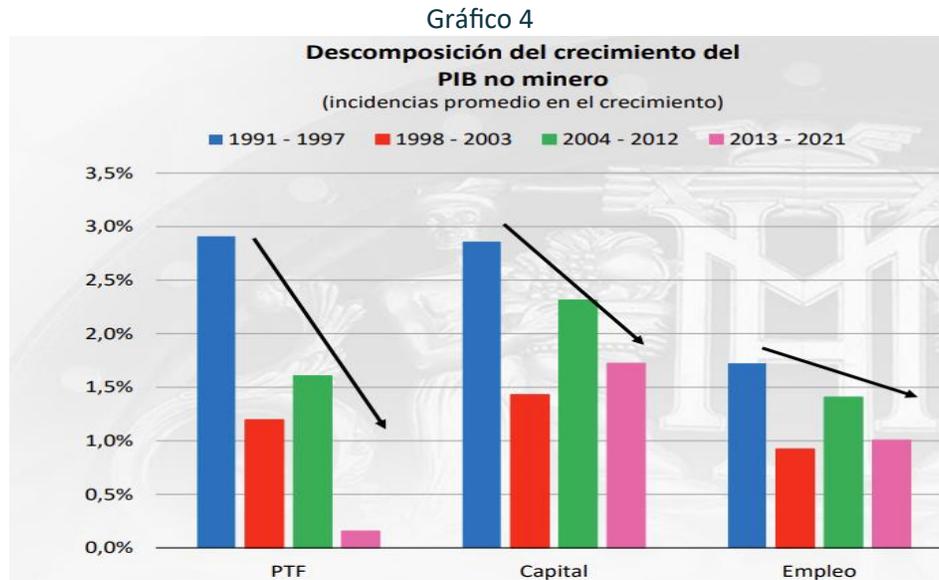
Gráfico 3 – Descomposición del crecimiento anual del PIB por quinquenio



Notas: (1) Variación anual promedio calculada con base en el promedio geométrico. Fuente: Elaboración propia con base en metodología CNEP (2023).

² La productividad es un medio que permite aumentar la capacidad de generar valor agregado, incluso manteniendo constante el nivel de insumos. Esto es relevante porque una mayor productividad permite, entre otras cosas, fomentar el crecimiento económico; distribuir más bienes y servicios entre la población y aumentar el nivel de ingresos (OCDE, 2023), liberando horas trabajadas para ocio y recursos invertidos para consumo; y a satisfacer las necesidades de las personas utilizando menos recursos naturales, cuidando mejor el medioambiente. En definitiva, mayores niveles de productividad, ya sea mediante avances tecnológicos, mejores modelos de negocio, nuevas ideas o reasignación de recursos hacia usos más eficientes, reflejan una mayor capacidad de dar uso a los insumos productivos (trabajo y capital) para la producción de bienes y servicios, fomentando el crecimiento económico y aumentando los niveles de vida y bienestar de la población, de manera sostenida y sustentable

Los análisis indican que la caída de la productividad ha sido uno de los principales responsables de la desaceleración económica y del Producto Bruto tendencial de Chile, aunque también se observa una menor contribución de los otros factores -capital y empleo- (Gráfico 4)

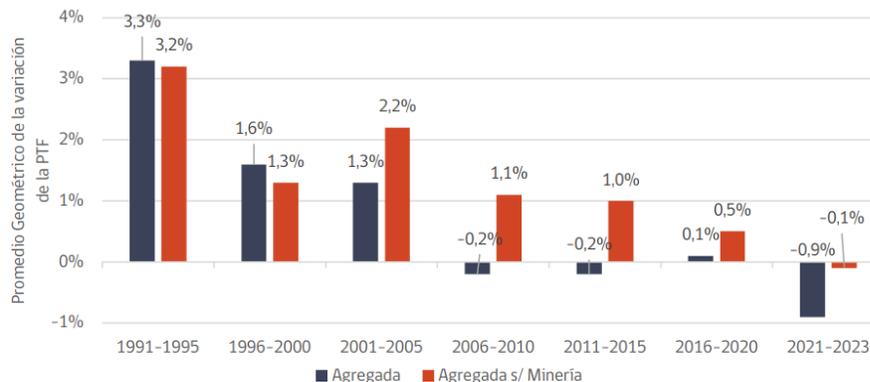


Fuente: [Ministerio de Hacienda de Chile](#)

III. Rol de la Productividad total de los factores

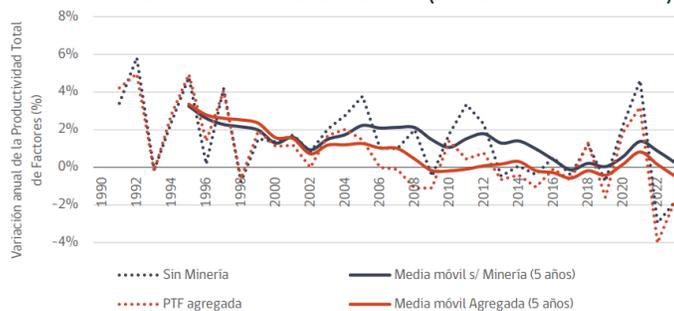
Se observa que la influencia de la PTF en el crecimiento económico ha decaído con el tiempo. Si bien, entre 1991 y 1995 el crecimiento de la PTF fue responsable de cerca de la mitad (44%) del crecimiento anual promedio; entre 1996 y 2000 la PTF ya explicó solo un tercio del crecimiento. Mientras que, desde el 2006 en adelante, la influencia de la PTF en el crecimiento económico ha sido prácticamente nula o negativa (Gráfico 5-6)

Gráfico 5 – Variación de la Productividad Total de los Factores según quinquenio



Notas: (1) Variación de la PTF se realiza con base en la serie con ajuste de capital CNEP. (2) Variación promedio según quinquenio se calcula en base al promedio geométrico. Fuente: Elaboración propia con base en metodología CNEP (2023).

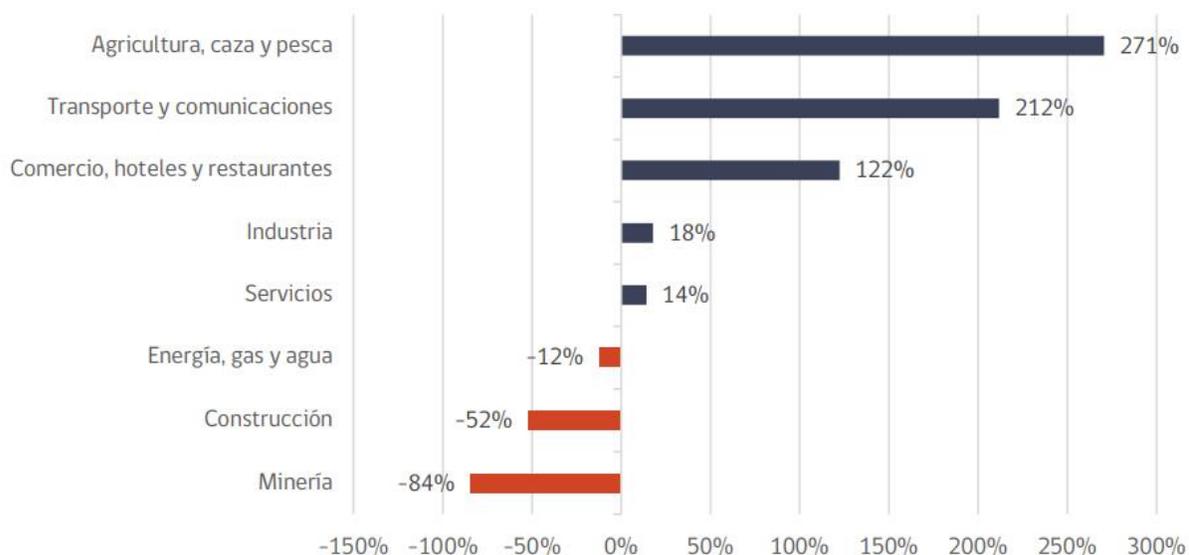
Gráfico 6 – Variación Anual de la PTF (media móvil 5 años)



Fuente: *Elaboración propia con base en metodología CNEP (2023).*

Al mismo tiempo, resulta importante destacar que existen diferencias importantes a nivel de sectores productivos en la evolución de la productividad, como se resume en el Grafico 7 a continuación

Gráfico 7 – Variación de la PTF de 2022 respecto a 1990, por sectores económicos de Chile



Fuente: *Elaboración propia con base en metodología CNEP (2023)*

El gráfico muestra que el sector agroalimentario ha liderado las ganancias de productividad en la economía, en tanto que la minería enfrenta fuertes caídas junto con el sector de construcción, energía, gas y agua.

IV. Factores Macro y Micro que han afectado la productividad de los factores en Chile

[Estudios](#) del Banco Central de Chile muestran que tanto factores macroeconómicos como microeconómicos han coadyuvado a la pérdida de productividad en la economía del país.

A nivel macro, destacan:

- La existencia de una base exportadora que no ha logrado diversificarse en forma eficiente y que permanece altamente concentrada en recursos naturales.
- Dependencia y volatilidad de los precios de los commodities
- Caída en el crecimiento de la población en edad de trabajar
- Estabilización del desarrollo educacional;
- Menor desarrollo financiero e institucional en los últimos años,
- Desafíos regulatorios que entraban el desarrollo de nuevas inversiones
- Rezagos en la adopción de nuevas tecnologías y;
- Menor expansión de las cadenas de valor globales, lo que afectaría la innovación.

A nivel micro, se identifica:

- Salida de firmas productivas
- Brechas de productividad por tamaño de empresas
- Brechas de productividad laboral a nivel de sectores / tamaño de empresas
- Heterogeneidad territorial
- Temáticas de competencia
- Pérdidas de márgenes intensivos y extensivos (Figura 1)

Figura 1 – Determinantes micro de la variación de productividad



Fuente: Elaboración propia con base en Melitz & Polanec (2015) y OCDE (2001).