



## **Consultoría para identificar oportunidades productivas en los países CID incluyendo productos y empresas que podrían aprovechar las oportunidades para mejorar su inserción en las cadenas globales de valor e incrementar el comercio y la inversión.**

### **Contexto de la búsqueda:**

En los últimos años la región centroamericana ha venido avanzando en la adopción de instrumentos o marcos de actuación regionales como la Estrategia Centroamericana de Facilitación Comercial y Competitividad, la Política Marco Regional de Movilidad y Logística, el Plan Maestro Regional de Movilidad y Logística 2035 y el Plan de Reactivación Económica Regional. Dichos instrumentos han delineado prioridades regionales en temas como facilitación comercial, gestión fronteriza, transporte y logística, y salud, a la vez que han servido como instrumentos de planificación como de gestión de apoyos de la cooperación internacional, incluidos aquellos del BID.

Por su parte el Sector de Integración y Comercio, en el contexto post-COVID y de recuperación económica de los países, desarrolló de manera temprana análisis para evaluar las oportunidades asociadas a la reconfiguración de las cadenas globales de valor (CGV). Si bien esos ejercicios fueron oportunos y el fenómeno no es nuevo, este se ha intensificado luego de la pandemia por el contexto geopolítico, particularmente las disputas comerciales entre China y EE.UU. y las crecientes preocupaciones ambientales que tienen su correlato en materia comercial. Este proceso ha llevado a que las grandes empresas multinacionales (y también multilaterales), busquen aprovisionarse de insumos desde lugares más cercanos con el objetivo de darle mayor seguridad a su cadena de suministro. Los países de Centroamérica tienen una oportunidad para atraer inversiones asociadas con el realineamiento de las cadenas de globales de valor, como para atraer operaciones y ampliar su participación en ciertos eslabones, y coordinar esfuerzos con el sector privado.

La región centroamericana si bien tiene entre sus principales socios comerciales a la región misma como a Estados Unidos, tiene un acuerdo de asociación con la Unión Europea, de donde se desprende una importante cooperación hacia la región. Mientras que también existe un espacio de diálogo y cooperación de alto nivel con los vecinos al norte y al sur, México y Colombia en el marco del Proyecto de Integración y Desarrollo de Mesoamérica. Por su parte, los países de Centroamérica, en asocio con el BID lanzaron el programa de desarrollo regional América en el Centro el cual prioriza entre sus pilares el de productividad e integración económica.

A fin de avanzar en la identificación de oportunidades productivas, es necesario actualizar los diagnósticos de reconfiguración de las cadenas de valor de los países, incluyendo productos y empresas específicas que podrían aprovechar las oportunidades para mejorar su inserción en las cadenas globales y regionales de valor e incrementar el comercio intra y extra regional e identificar los espacios de diálogo y colaboración más estrecha con el sector privado.

Esta consultoría buscará desarrollar productos que permitan identificar las brechas de competitividad y elaborar planes de acción para que los países de Centroamérica puedan insertarse en segmentos específicos de las CGV identificadas considerando elementos como capacidad productiva, infraestructura, clima de negocios, estándares ambientales y sociales, entre otros, que les permitan diseñar estrategias específicas para atraer mayores inversiones y aumentar su participación en mercados internacionales.

### **La misión del equipo:**

El Sector de Integración y Comercio del BID (INT) ofrece una amplia gama de productos para apoyar la agenda de integración, comercio e inversión de ALC a través de: (i) el diseño, preparación y ejecución de un pipeline operativo y cartera de operaciones (préstamos, asistencia técnica e insumos operativos); (ii) apoyo a iniciativas estratégicas de integración dentro de la región y con socios estratégicos externos en América, Europa y Asia; (iii) apoyo a la agenda de desarrollo e integración Público-Privada en la región (a través de iniciativas como ConnectAmericas, el Diálogo Empresarial de las Américas y la organización de los principales foros internacionales de comercio e inversión); (iv) diálogos sobre políticas de alto nivel e investigación de políticas aplicadas sobre temas relacionados con el comercio, la inversión y la integración; y (v) asistencia técnica de expertos y desarrollo de capacidades.

### **Lo que harás:**

En coordinación con el BID, y los expertos que el Banco indique, el consultor/a llevará adelante las actividades necesarias para alcanzar el objetivo antes descrito que, al menos, incluirán:

1. Resumir los estudios disponibles sobre cómo aumentar las inversiones en los países, con particular énfasis en planes estratégicos generales y sectoriales.
  2. En función de los resultados arrojados en los estudios realizados entre 2020 con la metodología de INT/RIU, actualizar los productos y sectores con potencial para ocupar nichos en cadenas globales de valor, incluyendo si las hubiere, aquellas susceptibles de ser relocalizadas.
  3. Asimismo, realizar un ejercicio de actualización y validación de los resultados de esa metodología a partir de herramientas cualitativas como entrevistas a representantes del sector público, privado, social y academia.
  4. Describir en detalle la situación actual, las perspectivas y las oportunidades en los sectores y productos que se encuentren.
  5. Identificar las empresas existentes en cada uno de los sectores anteriores, y priorizar aquellas que tendrían mayor oportunidad de captar inversiones.
- Relevar los obstáculos y factores habilitantes que pueden contribuir a que se concrete ya sea una mayor participación en algún eslabón de la cadena de valor o posibles inversiones.
  - Identificar las herramientas, programas y políticas públicas que pueden atender los obstáculos y factores habilitantes identificados, evaluar su adecuación a la situación actual y los recursos disponibles y proponer acciones de mejora o fortalecimiento, así como herramientas, programas o políticas públicas nuevas en aquellos casos en los que no se identifiquen otras ya existentes.
  - Realizar una segunda ronda de entrevistas con empresarios, expertos y funcionarios para evaluar las medidas de política pública general y sectorial (incluyendo obras de infraestructura, cambios regulatorios, incentivos fiscales, acuerdos comerciales, desburocratización, etc.) prioritarias para aprovechar las oportunidades identificadas.
  - Proponer, discutir y definir con el equipo de INT/RIU otras herramientas o actividades para identificar productos, sectores y empresas con potencial para incrementar el intercambio económico entre los países de la región, y las complementariedades para atender terceros mercados.

### **Entregables:**

- Entregable 1: Propuesta de plan de trabajo y enfoque metodológico –2 semanas luego del inicio del contrato;



- **Entregable 2:** informe intermedio en formato Power Point y Word que incluya los puntos 1 y 2 de la sección anterior – 10 semanas luego del inicio del contrato.
- **Entregable 3:** informe final en formato Power Point y Word que incluya todos los puntos de la sección anterior – 24 semanas luego del inicio del contrato.

#### **Cronograma de pagos:**

- 20% a la entrega y aprobación del Entregable 1 – Plan de trabajo
- 40% a la entrega y aprobación del Entregable 2 – Informe intermedio
- 40% a la entrega y aprobación del Entregable 3 – Informe final y presentación.

#### **Lo que necesitarás:**

- **Ciudadanía:** Eres ciudadano/a de uno de nuestros 48 países miembros.
- **Consanguinidad:** No tienes familiares (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajen en el Grupo del BID.
- **Educación:** Máster o equivalente en economía o afines.
- **Experiencia:** 15 (quince) años de experiencia profesional relevante o la combinación de equivalente de educación y experiencia.
- **Idiomas:** español e inglés

#### **Competencias generales y técnicas:**

- **Área de Especialización:** economía, relaciones internacionales, derecho o disciplinas relacionadas.
- **Aptitudes:** debe tener conocimientos en temas de comercio internacional, atracción de inversiones, desarrollo industrias locales, cadenas regionales de valor, entre otros.

#### **Resumen de la oportunidad:**

- **Tipo de contrato y modalidad:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración del contrato:** 6 meses.
- **Ubicación:** Lugar de residencia del consultor, y en el caso que el contractual requiera la realización de viajes a la región para el cumplimiento del plan de trabajo, dichos viajes serán remunerados siguiendo la política de viajes del Banco.
- **Persona responsable:** La supervisión estará a cargo de Irasema Infante, Especialista Líder de Integración Regional, del Sector de Integración y Comercio (INT/RIU).
- **Requisitos:** Debes ser ciudadano/a de uno de los 48 países miembros del BID y no tener familiares que trabajen actualmente en el Grupo BID.

**Nuestra cultura:** nuestra gente está comprometida y apasionada por mejorar la vida de las personas en América Latina y el Caribe, y pueden hacer lo que aman en un entorno laboral diverso, colaborativo y estimulante. Somos la primera institución de desarrollo de América Latina y el Caribe en recibir la certificación EDGE, reconociendo nuestro fuerte compromiso con la igualdad de género. Nuestros empleados, pueden formar parte de grupos de recursos internos que conectan a nuestra comunidad diversa en torno a intereses comunes.

**Estamos comprometidos a proporcionar igualdad de oportunidades en el empleo y por eso alentamos a las mujeres, LGBTQ +, personas con discapacidades, afrodescendientes y pueblos indígenas a que presenten sus solicitudes.**

**Sobre nosotros:** En el Banco Interamericano de Desarrollo, estamos dedicados a mejorar vidas. Desde 1959, hemos sido una fuente importante de financiamiento a largo plazo para el desarrollo



económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Sin embargo, hacemos más que prestar. Nos asociamos con nuestros 48 países miembros para proporcionar a América Latina y el Caribe investigaciones de vanguardia sobre temas de desarrollo relevantes, asesoramiento de políticas para informar sus decisiones y asistencia técnica para mejorar la planificación y ejecución de proyectos. Para ello, necesitamos personas que no sólo tengan las habilidades adecuadas, sino que también sean apasionadas por mejorar vidas.

**Nuestro equipo de Recursos Humanos revisa cuidadosamente todas las aplicaciones.**



## **Consultoría para el mapeo de necesidades del sector privado para la implementación de la Estrategia Centroamericana de Facilitación de Comercio y Competitividad (ECFCC) – y los Planes nacionales y el desarrollo de planes de trabajo para sectores estratégicos.**

### **Contexto de la búsqueda:**

En los últimos años la región centroamericana ha venido avanzando en la adopción de instrumentos o marcos de actuación regionales como la Estrategia Centroamericana de Facilitación Comercial y Competitividad (ECFCC), la Política Marco Regional de Movilidad y Logística, el Plan Maestro Regional de Movilidad y Logística 2035 y el Plan de Reactivación Económica Regional. Dichos instrumentos han delineado prioridades regionales en temas como facilitación comercial, gestión fronteriza, transporte y logística, y salud, a la vez que han servido como instrumentos de planificación como de gestión de apoyos de la cooperación internacional, incluidos aquellos del BID.

Por su parte el Sector de Integración y Comercio, apoyó a la región en el desarrollo de la Estrategia Centroamericana de Facilitación de Comercio y la Competitividad (ECFCC) la cual fue aprobada por el Consejo de Ministros de Integración Económica (COMIECO) en 2014 y ha venido acompañando su implementación.<sup>1</sup>

Durante 2023, mediante comunicación oficial de la Secretaría de Integración Económica Centroamericana (SIECA), por mandato del COMIECO) se solicitó formalmente al BID apoyo en el proceso de actualización de la ECFCC, lo cual se brindó tanto técnica como financiero<sup>2</sup> que tuvo como objetivo la actualización de la ECFCC (ECFCC-2023<sup>3</sup>) mediante un proceso de consenso regional con participación de los países.

La ECFCC-2023, enmarca las medidas y acciones para avanzar en la facilitación del comercio, que las autoridades vinculadas al comercio exterior deben implementar de forma coordinada, nacional, bilateral y regionalmente. Con la actualización de la ECFCC-2023 esta se amplía a todos las modalidades de transporte: aéreo, terrestre y marítimo. Las medidas se implementarán a partir de cinco pilares,<sup>4</sup> que, coordinadamente, aportan al objetivo general que es: reducir los

---

<sup>1</sup> El Banco ha venido promoviendo importantes programas de reforma fronteriza en Centroamérica, bajo el amparo de la ECFCC. Se implementó un Programa de Integración Fronteriza en Nicaragua (NI-L1083 y NI-G1020, por US\$79M), se ejecuta el Programa de Integración Fronteriza en Costa Rica (CR-L1066, por US\$ 110M), el Programa de Integración Logística Aduanera en Panamá (PN-L1107 por US\$70M), Proyecto de Modernización Aduanera en Honduras (HO-L1235, por US\$50M) y una operación en El Salvador sobre Facilitación de Comercio (ES-L1157, por 80M), lo que suma más de 300 millones de dólares. Adicionalmente, el Banco ha aportado recursos de Cooperación Técnicas No reembolsable por más de 1M en los últimos 5 años.

<sup>2</sup> El BID apoyó en la ejecución de: (i) talleres de revisión de línea de base en los 6 países (marzo a mayo 2023); (ii) talleres nacionales (presenciales y virtuales en septiembre 2023); (iii) taller técnico regional virtual (octubre 2023); y (iv) el lanzamiento de la actualización de la Estrategia (previsto en diciembre 2023). Estas actividades fueron coordinadas con la SIECA y la Presidencia Pro-Tempore de la integración CA, a cargo del El Salvador durante 2023. Se conformó un equipo técnico coordinado por la SIECA y acompañado por el BID y el Banco Mundial.

<sup>3</sup> Ver documento preliminar Marco Lógico de la ECFCC-2023: [https://idbg-my.sharepoint.com/:i:/g/personal/erickme\\_iadb\\_org/ERLWGOZXaHZBpR2Ggi7s1csBFZgJvkMGr0i33\\_Oz2o8GsQ?e=AkmPSD](https://idbg-my.sharepoint.com/:i:/g/personal/erickme_iadb_org/ERLWGOZXaHZBpR2Ggi7s1csBFZgJvkMGr0i33_Oz2o8GsQ?e=AkmPSD)

<sup>4</sup> Estos pilares son: (i) Controles eficientes, agilización de levante y despacho de mercancías y movilidad de personas; (ii) Simplificación y digitalización de procedimientos y trámites; (iii) Armonización y homologación de estándares y normativa; (iv) Infraestructura, movilidad y logística y (v) Movilidad por turismo, negocios, médico, académico, etc., MIPYMES y comunidades fronterizas.

costos y tiempos del comercio transfronterizo, manteniendo los controles efectivos, y contribuyendo a la reducción de costos de logística y al aumento de la competitividad.

El ejercicio de implementación de la ECFCC que está apoyando el Banco, demandará en su implementación de un diálogo constructivo con el sector privado. El sector privado (gremiales) ha jugado un rol muy relevante en la identificación de retos y cuellos de botella en los principales instrumentos del proceso de integración, económica, en particular en lo que se refiere a gestión fronteriza y mejora de procedimientos. Esta consultoría buscará i) mapear las necesidades del sector privado para la implementación de la ECFCC, aprovechando entre otros recursos, los ejercicios de socialización (talleres y foros) de la ECFCC el sector privado organizado y otros foros o asociaciones empresariales;<sup>5</sup> (ii) estrategias de priorización y planificación estratégica, incluyendo consideraciones de financiamiento verde;<sup>6</sup> y (iii) identificación de mecanismos de diálogo e instrumentos de financiamiento para el sector privado en coordinación con la ventanilla privada del Grupo BID.

### **La misión del equipo:**

El Sector de Integración y Comercio del BID (INT) ofrece una amplia gama de productos para apoyar la agenda de integración, comercio e inversión de ALC a través de: (i) el diseño, preparación y ejecución de un pipeline operativo y cartera de operaciones (préstamos, asistencia técnica e insumos operativos); (ii) apoyo a iniciativas estratégicas de integración dentro de la región y con socios estratégicos externos en América, Europa y Asia; (iii) apoyo a la agenda de desarrollo e integración Público-Privada en la región (a través de iniciativas como ConnectAmericas, el Diálogo Empresarial de las Américas y la organización de los principales foros internacionales de comercio e inversión); (iv) diálogos sobre políticas de alto nivel e investigación de políticas aplicadas sobre temas relacionados con el comercio, la inversión y la integración; y (v) asistencia técnica de expertos y desarrollo de capacidades.

### **Lo que harás:**

En coordinación con el BID, y los expertos que el Banco indique, el consultor/a llevará adelante las actividades necesarias para alcanzar el objetivo antes descrito que, al menos, incluirán:

1. Investigación de escritorio: Relevamiento de diagnósticos formulados por/o que capturen la visión del sector privado respecto a los retos que enfrentan en los procesos de gestión fronteriza y facilitación comercial, como la matriz de obstáculos al comercio que se desarrolló en antesala a la preparación de la ECFCC.
2. Relevamiento y validación del trabajo de escritorio mediante entrevistas al sector privado organizado como el Comité Consultivo de la Integración Económica (CCIE), las diferentes federaciones, cámaras y gremiales; así como con los principales gremios del comercio exterior como: transportistas, operadores logísticos, entre otros, para conocer su perspectiva del proceso de tránsito.
3. Identificar a las principales empresas, según volumen de comercio (bienes) y las medidas que limitan el uso de las herramientas de facilitación que los países han venido impulsando.

---

<sup>5</sup> Incluyendo a las diferentes federaciones, cámaras y gremiales. Esta actividad complementa en este apartado las actividades previstas en la CT regional de apoyo a la implementación de la ECFCC - RG-T4489.

<sup>6</sup> Prácticamente todos los países de CAPARD, están desarrollando o han desarrollado taxonomías verdes o sustentables e impulsando esfuerzos para desarrollar el ecosistema de finanzas sostenibles con agrupaciones clave del sector privado con apoyo de BID Invest y/o otras instituciones financieras internacionales, por lo que se buscará generar sinergias en este ámbito.



4. Inconvenientes, dudas e impactos identificados tanto por parte del sector privado (empresas anclas) y las autoridades en torno a los cruces de frontera.
5. Elaborar propuestas de planes de trabajo específicos para ciertos sectores estratégicos que permitan una mejora en la gestión de los procesos, basada en el uso de los instrumentos de facilitación que la región impulsa para los usuarios del sector privado.

#### **Entregables:**

- **Entregable 1:** Propuesta de plan de trabajo y enfoque metodológico –1 semana luego del inicio del contrato;
- **Entregable 2:** informe intermedio en formato Power Point y Word que incluya los puntos 1 y 2 de la sección anterior – 4 semanas luego del inicio del contrato.
- **Entregable 3:** informe final en formato Power Point y Word que incluya todos los puntos de la sección anterior – 16 semanas luego del inicio del contrato.

#### **Cronograma de pagos:**

- 20% a la entrega y aprobación del Entregable 1 – Plan de trabajo
- 40% a la entrega y aprobación del Entregable 2 – Informe intermedio
- 40% a la entrega y aprobación del Entregable 3 – Informe final y presentación.

#### **Lo que necesitarás:**

- **Ciudadanía:** Eres ciudadano/a de uno de nuestros 48 países miembros.
- **Consanguinidad:** No tienes familiares (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajen en el Grupo del BID.
- **Educación:** Máster o equivalente en economía o afines.
- **Experiencia:** 15 (quince) años de experiencia profesional relevante o la combinación de equivalente de educación y experiencia.
- **Idiomas:** español e inglés

#### **Competencias generales y técnicas:**

- **Área de Especialización:** economía, relaciones internacionales, derecho o disciplinas relacionadas.
- **Aptitudes:** debe tener conocimientos en temas de comercio internacional, atracción de inversiones, desarrollo industrias locales, cadenas regionales de valor, entre otros.

#### **Resumen de la oportunidad:**

- **Tipo de contrato y modalidad:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración del contrato:** 4 meses.
- **Ubicación:** Lugar de residencia del consultor, y en el caso que el contractual requiera la realización de viajes a la región para el cumplimiento del plan de trabajo, dichos viajes serán remunerados siguiendo la política de viajes del Banco.
- **Persona responsable:** La supervisión estará a cargo de Irasema Infante, Especialista Líder de Integración Regional, del Sector de Integración y Comercio (INT/RIU).
- **Requisitos:** Debes ser ciudadano/a de uno de los 48 países miembros del BID y no tener familiares que trabajen actualmente en el Grupo BID.

**Nuestra cultura:** nuestra gente está comprometida y apasionada por mejorar la vida de las personas en América Latina y el Caribe, y pueden hacer lo que aman en un entorno laboral diverso, colaborativo y estimulante. Somos la primera institución de desarrollo de América Latina y el Caribe en recibir la certificación EDGE, reconociendo nuestro fuerte compromiso con la



igualdad de género. Nuestros empleados, pueden formar parte de grupos de recursos internos que conectan a nuestra comunidad diversa en torno a intereses comunes.

**Estamos comprometidos a proporcionar igualdad de oportunidades en el empleo y por eso alentamos a las mujeres, LGBTQ +, personas con discapacidades, afrodescendientes y pueblos indígenas a que presenten sus solicitudes.**

**Sobre nosotros:** En el Banco Interamericano de Desarrollo, estamos dedicados a mejorar vidas. Desde 1959, hemos sido una fuente importante de financiamiento a largo plazo para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Sin embargo, hacemos más que prestar. Nos asociamos con nuestros 48 países miembros para proporcionar a América Latina y el Caribe investigaciones de vanguardia sobre temas de desarrollo relevantes, asesoramiento de políticas para informar sus decisiones y asistencia técnica para mejorar la planificación y ejecución de proyectos. Para ello, necesitamos personas que no sólo tengan las habilidades adecuadas, sino que también sean apasionadas por mejorar vidas.

**Nuestro equipo de Recursos Humanos revisa cuidadosamente todas las aplicaciones.**





## **Consultoría para el mapeo de esfuerzos entre cooperantes para impulsar la reconfiguración de las CGV a los países beneficiarios.**

### **Contexto de la búsqueda:**

En los últimos años la región centroamericana ha venido avanzando en la adopción de instrumentos o marcos de actuación regionales como la Estrategia Centroamericana de Facilitación Comercial y Competitividad, la Política Marco Regional de Movilidad y Logística, el Plan Maestro Regional de Movilidad y Logística 2035 y el Plan de Reactivación Económica Regional. Dichos instrumentos han delineado prioridades regionales en temas como facilitación comercial, gestión fronteriza, transporte y logística, y salud, a la vez que han servido como instrumentos de planificación como de gestión de apoyos de la cooperación internacional, incluidos aquellos del BID.

Por su parte el Sector de Integración y Comercio, en el contexto post-COVID y de recuperación económica de los países, desarrolló de manera temprana análisis para evaluar las oportunidades asociadas a la reconfiguración de las cadenas globales de valor (CGV). Si bien esos ejercicios fueron oportunos y el fenómeno no es nuevo, este se ha intensificado luego de la pandemia por el contexto geopolítico, particularmente las disputas comerciales entre China y EE.UU. y las crecientes preocupaciones ambientales que tienen su correlato en materia comercial. Este proceso ha llevado a que las grandes empresas multinacionales (y también multilatinas), busquen aprovisionarse de insumos desde lugares más cercanos con el objetivo de darle mayor seguridad a su cadena de suministro. Los países de Centroamérica tienen una oportunidad para atraer inversiones asociadas con el realineamiento de las cadenas de globales de valor, como para atraer operaciones y ampliar su participación en ciertos eslabones, y coordinar esfuerzos con el sector privado.

La región centroamericana si bien tiene entre sus principales socios comerciales a la región misma como a Estados Unidos, tiene un acuerdo de asociación con la Unión Europea, de donde se desprende una importante cooperación hacia la región. Mientras que también existe un espacio de diálogo y cooperación de alto nivel con los vecinos al norte y al sur, México y Colombia en el marco del Proyecto de Integración y Desarrollo de Mesoamérica. Por su parte, los países de Centroamérica, en asocio con el BID lanzaron el programa de desarrollo regional América en el Centro el cual, ofrece una plataforma para mejorar la coordinación de la cooperación técnica. Para asegurar el uso eficiente de recursos como para identificar sinergias en la implementación de las diferentes iniciativas es importante promover ejercicios de coordinación entre cooperantes a fin de identificar los recursos disponibles, las restricciones o condiciones para accederlos y el nivel de avance en los diferentes proyectos/iniciativas.

A fin de avanzar en acciones más puntuales que permitan abordar el reto de coordinación e identificación de sinergias, esta consultoría buscará apoyar y promover ejercicios de coordinación entre cooperantes a fin de identificar los recursos disponibles, las restricciones o condiciones para accederlos y el nivel de avance en los diferentes proyectos o iniciativas. Esto incluye: el desarrollo de: (i) mapeo sobre los diferentes esfuerzos asociados al impulso a las cadenas globales y regionales de valor, que documente las buenas prácticas en términos de sinergias y acciones conjuntas en marcha, así como aquellas en las que pudiese haber duplicaciones.

### **La misión del equipo:**

El Sector de Integración y Comercio del BID (INT) ofrece una amplia gama de productos para apoyar la agenda de integración, comercio e inversión de ALC a través de: (i) el diseño,

preparación y ejecución de un pipeline operativo y cartera de operaciones (préstamos, asistencia técnica e insumos operativos); (ii) apoyo a iniciativas estratégicas de integración dentro de la región y con socios estratégicos externos en América, Europa y Asia; (iii) apoyo a la agenda de desarrollo e integración Público-Privada en la región (a través de iniciativas como ConnectAmericas, el Diálogo Empresarial de las Américas y la organización de los principales foros internacionales de comercio e inversión); (iv) diálogos sobre políticas de alto nivel e investigación de políticas aplicadas sobre temas relacionados con el comercio, la inversión y la integración; y (v) asistencia técnica de expertos y desarrollo de capacidades.

### **Lo que harás:**

En coordinación con el BID, y los expertos que el Banco indique, el consultor/a llevará adelante las actividades necesarias para alcanzar el objetivo antes descrito que, al menos, incluirán:

1. Investigación de escritorio: recopilar información sobre estudios, análisis o informes existentes sobre las oportunidades de la reconfiguración de las cadenas globales de valor e iniciativas desarrolladas.
2. Mapeo de stakeholders clave en cada país que estén abordando el tema y desarrollando iniciativas – incluyendo montos, plazos y alcance.
3. Reporte con recomendaciones para generar sinergias y promover espacios de coordinación (incluyendo aquellos ya existentes).
4. Otras actividades que con relación al ámbito de la consultoría que sean requeridas por el Jefe de Equipo.

### **Entregables:**

- **Entregable 1:** Propuesta de plan de trabajo y enfoque metodológico –1 semana luego del inicio del contrato;
- **Entregable 2:** informe intermedio en formato Power Point y Word que incluya los puntos 1 y 2 de la sección anterior – 4 semanas luego del inicio del contrato.
- **Entregable 3:** informe final en formato Power Point y Word que incluya todos los puntos de la sección anterior – 16 semanas luego del inicio del contrato.

### **Cronograma de pagos:**

- 20% a la entrega y aprobación del Entregable 1 – Plan de trabajo
- 40% a la entrega y aprobación del Entregable 2 – Informe intermedio
- 40% a la entrega y aprobación del Entregable 3 – Informe final y presentación.

### **Lo que necesitarás:**

- **Ciudadanía:** Eres ciudadano/a de uno de nuestros 48 países miembros.
- **Consanguinidad:** No tienes familiares (hasta el cuarto grado de consanguinidad y segundo grado de afinidad, incluido el cónyuge) que trabajen en el Grupo del BID.
- **Educación:** Máster o equivalente en economía o afines.
- **Experiencia:** 15 (quince) años de experiencia profesional relevante o la combinación de equivalente de educación y experiencia.
- **Idiomas:** español e inglés

### **Competencias generales y técnicas:**

- **Área de Especialización:** economía, relaciones internacionales, derecho o disciplinas relacionadas.
- **Aptitudes:** debe tener conocimientos en temas de comercio internacional, atracción de inversiones, desarrollo industrias locales, cadenas regionales de valor, entre otros.



### **Resumen de la oportunidad:**

- **Tipo de contrato y modalidad:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración del contrato:** 4 meses.
- **Ubicación:** Lugar de residencia del consultor, y en el caso que el contractual requiera la realización de viajes a la región para el cumplimiento del plan de trabajo, dichos viajes serán remunerados siguiendo la política de viajes del Banco.
- **Persona responsable:** La supervisión estará a cargo de Irasema Infante, Especialista Líder de Integración Regional, del Sector de Integración y Comercio (INT/RIU).
- **Requisitos:** Debes ser ciudadano/a de uno de los 48 países miembros del BID y no tener familiares que trabajen actualmente en el Grupo BID.

**Nuestra cultura:** nuestra gente está comprometida y apasionada por mejorar la vida de las personas en América Latina y el Caribe, y pueden hacer lo que aman en un entorno laboral diverso, colaborativo y estimulante. Somos la primera institución de desarrollo de América Latina y el Caribe en recibir la certificación EDGE, reconociendo nuestro fuerte compromiso con la igualdad de género. Nuestros empleados, pueden formar parte de grupos de recursos internos que conectan a nuestra comunidad diversa en torno a intereses comunes.

**Estamos comprometidos a proporcionar igualdad de oportunidades en el empleo y por eso alentamos a las mujeres, LGBTQ +, personas con discapacidades, afrodescendientes y pueblos indígenas a que presenten sus solicitudes.**

**Sobre nosotros:** En el Banco Interamericano de Desarrollo, estamos dedicados a mejorar vidas. Desde 1959, hemos sido una fuente importante de financiamiento a largo plazo para el desarrollo económico, social e institucional en América Latina y el Caribe. Sin embargo, hacemos más que prestar. Nos asociamos con nuestros 48 países miembros para proporcionar a América Latina y el Caribe investigaciones de vanguardia sobre temas de desarrollo relevantes, asesoramiento de políticas para informar sus decisiones y asistencia técnica para mejorar la planificación y ejecución de proyectos. Para ello, necesitamos personas que no sólo tengan las habilidades adecuadas, sino que también sean apasionadas por mejorar vidas.

**Nuestro equipo de Recursos Humanos revisa cuidadosamente todas las aplicaciones.**