

## TÉRMINOS DE REFERENCIA DE LA PE-T1619

### **Consultor para el diagnóstico de necesidades de capital humano por parte del sector privado en el sector servicios (Capital humano servicios / TIN)**

#### **Puesto de trabajo: Lima, Perú**

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

#### **Acerca de este puesto de trabajo**

Estamos buscando un/a consultor/a para el diagnóstico de necesidades de capital humano por parte del sector privado en el sector servicios. Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN), que forma parte del Sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI) del BID.

En 2023, Perú aún no ha recuperado los niveles de exportación de servicios previos a la pandemia. Los sectores de viajes y transporte, que representan más del 60% de las exportaciones de servicios, siguen siendo los más afectados. Ese año, las exportaciones de servicios representaron el 8,3% del total de exportaciones de bienes y servicios y el 2% del PIB. El sector de servicios no tradicionales o modernos (como servicios empresariales, TI, financieros, regalías, entre otros) mostró mayor resiliencia, representando el 19% del total exportado en servicios y alcanzando 1.104 millones de dólares, con un crecimiento del 4,5% en 2023.

A nivel global, los servicios empresariales son una gran oportunidad para Perú: un mercado de 681 mil millones de dólares con un crecimiento proyectado del 8% anual hasta 2027. Sin embargo, Perú ha perdido siete posiciones en el índice global de localización de servicios entre 2021 y 2023, debido a desafíos en atractividad financiera, disponibilidad de talento, entorno empresarial y fortaleza digital. Esto resalta la importancia de establecer alianzas público-privadas y políticas efectivas que promuevan la exportación de servicios y atraigan inversión.

La exportación de servicios es estratégica para el país por su potencial en empleo calificado, generación de divisas e inversión. MINCETUR es uno de los organismos responsables de liderar políticas para su promoción.

#### **Esto es lo que harás**

- Elaboración de un Plan de Trabajo que contenga: Introducción, Objetivos, Justificación, Marco Conceptual, Metodología (Con el detalle de cómo se abordará las actividades) y cronograma de actividades.
- Recopilar e inventariar catálogos y planes de estudios y formación de las entidades de formación a nivel nacional vinculados a servicios modernos.
- Realizar encuestas subsectoriales de determinación de necesidades presentes y futuras, y brechas de formación y generación de talentos para la exportación de servicios modernos
- Llevar a cabo entrevistas y focus group con el sector privado y la academia para identificar las necesidades en formación técnica y profesional para desarrollo de servicios modernos.

#### **Cronograma de entregas y productos**

<u>Entregable #</u>	<u>Número de días trabajados</u>	<u>Porcentaje</u>	<u>Fecha Estimada de Entrega</u>
Plan de Trabajo	10	10%	10 días de firmado el contrato.
Inventario de oferta académica en servicios modernos	15	15%	A los 20 días de firmado el contrato.
Informe de resultados de las encuestas subsectoriales	20	20%	A los 40 días de firmado el contrato.
Informe de necesidades de formación (técnica, superior y continua) por subsector.	25	25%	A los 60 días de firmado el contrato.
Informe final que contenga el diagnóstico de necesidades de capital humano por parte del sector privado en el sector servicios	30	30%	A los 100 días de firmado el contrato.

### Esto es lo que necesitas

- **Educación:** Título académico, máster o superior en economía, negocios internacionales, administración, o áreas afines.
- **Experiencia:** Mínimo 15 años de experiencia laboral en entidades públicas, privadas y/o organismos internacionales. Mínimo 10 años de experiencia en el diseño, implementación y/o evaluación de programas de apoyo para el sector de servicios.
- **Idiomas:** Capacidad para leer, escribir y hablar español o inglés y otros idiomas oficiales del Banco, de ser necesario.

### Tipo de contrato y duración

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 100 días en un periodo de 4 meses.
- **Ubicación Laboral:** Remoto.

**Consultor para la elaboración de estrategia de promoción del cabotaje (Cabotaje/TIN)****Puesto de trabajo: Lima, Perú**

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

**Acerca de este puesto de trabajo**

Estamos buscando un/a experto encargado de elaborar una estrategia que permita promover el cabotaje a partir del estudio de las condiciones y necesidades del transporte de cabotaje marítimo.

Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN), que forma parte del sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI). Este equipo es responsable de impulsar políticas públicas para promover el comercio e inversión en la región, desarrollar capacidades en sectores público y privado, y apoyar a los países en su integración a cadenas globales de valor.

El Sistema Logístico Nacional afronta una serie de desafíos en la diversificación del sistema modal de carga, el cual se caracteriza por una alta congestión de la actividad logística en el nodo del Callao y el predominio del modo carretero. Ante esta situación, el cabotaje marítimo resulta necesario para asegurar la transferencia de mercancías, disminuir la afectación del medio ambiente en comparación con el modo carretero y reducir los costos logísticos, entre otros beneficios.

Según el numeral 5 del vigésimo sexta disposición transitoria y final de la Ley del Sistema Portuario Nacional, el cabotaje es la operación de transporte de carga de origen nacional, para destino nacional, que se realiza a través de puertos peruanos. Anteriormente, solo las empresas constituidas en Perú podían participar en el cabotaje marítimo. Con la promulgación de la Ley N° 32049 que complementa y modifica el Decreto Legislativo N° 1413, se elimina esta barrera, permitiendo la participación de empresas extranjeras, simplificando los procesos e impulsando la competitividad.

**Esto es lo que harás**

Esta consultoría comprenderá las siguientes entregas:

- Plan de trabajo: deberá incluir la planificación de entregables, metodología, listado preliminar de fuentes de información y actores a entrevistar, y otros elementos definidos en la reunión de inicio.
- Informe de diagnóstico: incluirá al menos:
  - i) descripción de la situación actual del servicio de cabotaje,
  - ii) alcance,
  - iii) participación de actores,
  - iv) identificación de problemas existentes, y
  - v) impacto cualitativo y/o cuantitativo en el Sistema Logístico Nacional, incluyendo árbol de problemas.
- Informe de oferta y demanda:
  - i) Demanda: incluirá análisis histórico de estadísticas de cabotaje marítimo a nivel nacional, por tipo de carga (graneles líquidos, sólidos, carga general, contenedores), en

- TM y TEUS; principales destinos; generadores de carga y volumen; y proyección del movimiento de carga.
- ii) Oferta: identificación de naves autorizadas, frecuencia, capacidad de flota, infraestructura portuaria disponible, costos asociados y mecanismos para aprovechar capacidad de bodega en líneas marítimas.
- iii) Flujo operativo: identificación de carga susceptible de usar cabotaje, con análisis comparativo de costos promedio frente al transporte terrestre, considerando principales centros de origen y destino.
- Informe final con estrategia:
  - i) Caracterización de barreras y soluciones: identificación de problemas y actores por cadena logística, con propuestas de medidas correctivas, su alcance, plazos y recursos.
  - ii) Estrategia de promoción del cabotaje: actividades propuestas (normativas, regulatorias, incentivos, comunicación), responsables y plazos, categorizadas por temporalidad (corto, mediano, largo plazo), incluyendo Diagrama de Gantt.
  - iii) Indicadores de seguimiento: propuesta con fórmula, objetivo, fuentes, tendencia y horizonte de evaluación.
  - iv) Presentación final: al equipo del BID y entidades públicas.

Cada entregable se presentará en Word, con archivos de respaldo editables. Además, se entregará una presentación en PPT y se presentará en reuniones técnicas con actores involucrados.

### **Cronograma de Entregas y Pagos**

<b><u>Entregable #</u></b>	<b><u>Número de días trabajados</u></b>	<b><u>Porcentaje</u></b>	<b><u>Fecha Estimada de Entrega</u></b>
Plan de trabajo	18	15%	A más tardar 20 días tras la firma del contrato.
Informe de diagnóstico	24	20%	A más tardar 60 días tras la firma del contrato.
Informe de oferta y demanda	36	30%	A más tardar 90 días tras la firma del contrato.
Informe final y plan de acción	42	35%	A más tardar 120 días tras la firma del contrato.

### **Esto es lo que necesitas**

- **Educación:** Maestría/Licenciatura (o título avanzado equivalente) en Logística, Ciencias Marítimas, Economía, Ingeniería Industrial o Civil, derecho marítimo, derecho, u otros campos pertinentes a las responsabilidades de la función.
- **Experiencia:** Por lo menos/entre 10 y 15 años de experiencia progresiva en materia análisis, planificación, regulación o investigación en temas marítimos o portuarios.
- **Idiomas:** Dominio del idioma español.

### **Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 120 días en un periodo de 5 meses.
- **Ubicación Laboral:** En sitio.

## Consultor para la elaboración de un Plan Nacional de Competitividad de la Agroindustria Rural y el Mapa de desarrollo económico por regiones (COMPEAGRO / TIN)

### Puesto de trabajo: Lima, Perú

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

### Acerca de este puesto de trabajo

Estamos buscando a un consultor experto en desarrollo agrario que lidere la elaboración del Plan de Competitividad Agroindustrial y el mapa de desarrollo económico por regiones. Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN), que forma parte del Sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI) del BID.

### Esto es lo que harás

1. Plan de trabajo, incluyendo cronograma, metodología, fuentes de información, actores clave y otros aspectos definidos en la reunión de inicio de la consultoría.
2. Formulación del problema central, población objetivo, objetivos, alternativas de solución, lineamientos y productos. Incluye: preparación y realización de talleres para el árbol de problemas, revisión de información y redacción de diagnóstico, situación del problema central y población objetivo, validación de insumos mediante talleres descentralizados, formulación del objetivo central, situación deseada y objetivos prioritarios, con fichas de indicadores, redacción de alternativas de solución y lineamientos, con matriz respectiva, elaboración de productos, fichas e insumos complementarios, y presentación del entregable, y atención a observaciones.
3. Identificación de actividades, presupuesto estimado, mecanismos de monitoreo y evaluación, y propuesta preliminar del COMPEAGRO. Revisión de información, elaboración de matriz de actividades, presupuesto y plan de monitoreo y evaluación. Validación y presentación del entregable, con atención a observaciones.
4. Desarrollo de la metodología para el mapa de desarrollo económico por región. Revisión de modelos y diagnósticos nacionales. Reuniones con DGDAA, DGDG y SERFOR. Definición y validación de variables y criterios para cadenas agrícolas, pecuarias y forestales. Modelación preliminar del mapa.
5. Construcción de data y elaboración del mapa en XX regiones. Recolección y sistematización de información secundaria y primaria. Procesamiento y organización por región. Desarrollo y validación del aplicativo informático del mapa.
6. Versión final ajustada del COMPEAGRO y del mapa de desarrollo económico en XX regiones.

### Cronograma de entregas y pagos

<u>Entregable #</u>	<u>Número de días trabajados</u>	<u>Porcentaje</u>	<u>Fecha Estimada de Entrega</u>
Entregable 1.	13	10%	A más tardar a 15 días tras la firma de contrato.
Entregable 2	16	12%	A más tardar a 60 días tras la firma del contrato.

Entregable 3	20	15%	A más tardar a 90 días tras la firma del contrato.
Entregable 4	23	18%	A más tardar a 100 días tras la firma del contrato.
Entregable 5	26	20%	A más tardar a 115 días tras la firma del contrato.
Entregable 6	32	25%	A más tardar a 130 días tras la firma del contrato.

**Esto es lo que necesitas**

- **Educación:** Maestría (o título avanzado equivalente) en desarrollo agrario, u otros campos pertinentes a las responsabilidades de la función.
- **Experiencia:** Por lo menos/entre 10 y 15 años de experiencia progresiva en la materia.
- **Idiomas:** Dominio del idioma español.

**Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 130 días en un periodo de 6 meses.
- **Ubicación Laboral:** En sitio.

**Consultor para elaborar una propuesta de ley que regule la prestación del servicio de transporte acuático (transporte acuático/TIN)****Puesto de trabajo: Lima, Perú**

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

**Acerca de este puesto de trabajo**

Estamos buscando un/a experto encargado de elaborar del marco normativo con rango de ley que regule la prestación del servicio de transporte acuático, bajo un enfoque integral, seguro y eficiente. Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN), que forma parte del sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI). Este equipo es responsable de impulsar políticas públicas para promover el comercio e inversión en la región, desarrollar capacidades en sectores público y privado, y apoyar a los países en su integración a cadenas globales de valor.

**Esto es lo que harás**

1. Plan de trabajo que incluya cronograma de entregables, metodología, fuentes de información y actores clave, así como otros elementos definidos en la reunión de lanzamiento.
2. Diagnóstico del estado actual del transporte acuático en el Perú. El informe deberá identificar brechas normativas frente a otros países, mejores prácticas (benchmark), duplicidades de funciones y problemas de coordinación entre entidades. Incluirá un análisis de la informalidad en el sector, con énfasis en la región amazónica, y recomendaciones iniciales para abordar ineficiencias. También deberá evaluar la pertinencia de considerar el transporte acuático como un servicio de uso público.
3. Propuesta de anteproyecto de Ley General de Transporte Acuático. Incluirá un marco normativo integral para el desarrollo del sector, enfocado en eficiencia, sostenibilidad y competitividad. La propuesta abordará: objeto, finalidad y ámbito de la ley; autoridades competentes; planificación de vías navegables; reglas de navegación y embarcaciones; permisos y licencias; modalidades de transporte (marítimo, fluvial, lacustre, turístico); seguridad; inversión en infraestructura; promoción de la marina mercante; normas técnicas; capacitación; protección ambiental; derechos y responsabilidades de los operadores, y régimen de fiscalización y sanciones.
4. Propuesta final del Proyecto de Ley, incorporando comentarios de entidades públicas y del BID. Se incluirá la exposición de motivos que justifique su necesidad, construida a partir de los entregables previos.

Cada entregable será entregado en formato Word, incluyendo los insumos de respaldo utilizados (bases de datos, transcripciones, tablas, etc.) y una presentación en PowerPoint. Además, cada uno será expuesto en reuniones técnicas con el BID y el MTC.

**Cronograma de Entregas y Pagos**

<b><u>Entregable #</u></b>	<b><u>Número de días trabajados</u></b>	<b><u>Porcentaje</u></b>	<b><u>Fecha Estimada de Entrega</u></b>
Entregable 1. Plan de trabajo	15	17%	A más tardar 18 días tras la firma del contrato.
Entregable 2. Diagnóstico	30	21%	A más tardar 60 días tras la firma del contrato.
Entregable 3. Anteproyecto	60	28%	A más tardar 70 días tras la firma del contrato.
Entregable 4. Propuesta de PL	20	34%	A más tardar 86 días tras la firma del contrato.

**Esto es lo que necesitas**

- **Educación:** Maestría/Licenciatura (o título avanzado equivalente) en logística, Comercio internacional, Ciencias marítimas, Derecho, Economía, u otros campos pertinentes a las responsabilidades de la función.
- **Experiencia:** Por lo menos/entre 10 y 15 años de experiencia progresiva en aspectos de planificación, regulación, normativa o investigación en materia marítima, consistente con el requerimiento de la consultoría.
- **Idiomas:** Dominio del idioma español.

**Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 86 días en un periodo de 4 meses.
- **Ubicación Laboral:** En sitio.

**Consultor para elaborar Hoja de Ruta para la mejora de la competitividad e internacionalización del sector de manufacturas diversas (manufacturas/TIN)****Puesto de trabajo: Lima, Perú**

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

**Acerca de este puesto de trabajo**

Estamos buscando un/a experto que desarrolle la formulación de una Hoja de Ruta para la mejora de la competitividad e internacionalización del sector de manufacturas diversas. Con esta consultoría se espera contar con una Hoja de Ruta para la mejora de la competitividad e internacionalización del sector de manufacturas diversas.

Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN), que forma parte del Sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI) del BID.

**Esto es lo que harás**

- Elaboración de un Plan de Trabajo que contenga: Introducción, Objetivos, Justificación, Marco Conceptual, Metodología (Con el detalle de cómo se abordará las actividades) y cronograma de actividades.
- Mapear las principales líneas de productos del sector Manufacturas Diversas, así como las regiones productivas, corredores económicos, espacios de articulación, stakeholders, soporte institucional a nivel central, regional y local, programas y proyectos, directorio de empresas e institucional, entre otros.
- Realizar el análisis y diagnóstico de las exportaciones del sector de manufacturas diversas en el Perú y de la demanda mundial, que permita validar la priorización de líneas de exportación a atender.
- Identificación de mejores prácticas internacionales en materia de promoción, internacionalización e impulso al sector de manufacturas diversas (Ej. Caso Chile y Australia).
- Realizar entrevistas y/o reuniones virtuales con instituciones públicas, privadas y de la academia relacionadas al sector a fin de identificar los diferentes tipos de servicios que se brindan, entre estas a Promperú.
- En base a las actividades previas, elaborar una Hoja de Ruta para la mejora de la competitividad e internacionalización del sector de manufacturas diversas, que considere recomendaciones transversales y verticales para el alcance de los objetivos fijados para cada línea de exportación priorizada, una matriz de componentes, ejes de trabajo, acciones, riesgos, factores críticos, resultados esperados, tiempos sugeridos para su implementación, los niveles de relevancia y los principales responsables en cada caso.

**Cronograma de entregas y pagos**

<b><u>Entregables #</u></b>	<b><u>Número de días trabajados</u></b>	<b><u>Porcentaje</u></b>	<b><u>Fecha Estimada de Entrega</u></b>
Plan de Trabajo	18	21%	19 días de firmado el contrato.
Mapeo de principales líneas de productos del sector e Informe de diagnóstico de las exportaciones del sector de manufacturas diversas en el Perú y de la demanda mundial.	20	23%	A los 30 días de firmado el contrato.
Informe sobre mejores prácticas internacionales y entrevistas con instituciones públicas, privadas y de la academia.	22	26%	A los 70 días de firmado el contrato.
Informe final y presentación de la Hoja de Ruta para la mejora de la competitividad e internacionalización del sector de manufacturas diversas.	26	30%	A los 86 días de firmado el contrato.

**Esto es lo que necesitas**

- **Educación:** Licenciatura (o título avanzado equivalente) en ingeniería industrial, economista, administración, u otros campos pertinentes a las responsabilidades de la función.
- **Experiencia:** Por lo menos/entre 10 y 15 años de experiencia progresiva en diseño, implementación y/o evaluación de programas de apoyo para las manufacturas.
- **Idiomas:** Dominio del idioma español.

**Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 86 días en un periodo de 4 meses.
- **Ubicación Laboral:** Remoto.

**Consultor para elaborar diseño de los módulos de la VUCE para operadores de transporte terrestre y aéreo (VUCE terrestre y aérea/TIN)****Puesto de trabajo: Lima, Perú**

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

**Acerca de este puesto de trabajo**

Estamos buscando un/a experto encargado de diseñar los módulos de la VUCE dirigidos a operadores de transporte terrestre y aéreo, considerando aspectos normativos, tecnológicos y de operatividad que garanticen la optimización de los procesos de registro, validación y gestión documental dentro del sistema de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE), una herramienta clave para la facilitación del comercio y la modernización de los procesos de regulación y gestión del transporte internacional. En el marco de su implementación, se requiere el diseño de módulos específicos para operadores de transporte terrestre y aéreo, que permitan una mayor eficiencia y automatización en la gestión documental y operativa.

Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN), que forma parte del sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI). Este equipo es responsable de impulsar políticas públicas para promover el comercio e inversión en la región, desarrollar capacidades en sectores público y privado, y apoyar a los países en su integración a cadenas globales de valor.

**Esto es lo que harás**

- Elaboración de un Plan de Trabajo detallado con cronograma, metodología y objetivos.
- Validación de los requerimientos y necesidades de los operadores de transporte terrestre y aéreo en relación con la VUCE en función al informe “Análisis de sistemas de comunidad aérea y terrestre”.
- Análisis de mejores prácticas internacionales en la implementación de sistemas similares.
- Propuesta del diseño conceptual de los módulos, incluyendo diagramas de flujo y procesos para carga aérea y terrestre, considerando como mínimo:
  - Carga aérea: el proceso de importación incluye la preparación de la importación, trámites aduaneros (despacho anticipado o diferido), llegada y estadía de la aeronave. En la exportación, se gestionan permisos, embarque, estadía de la aeronave y trámites post embarque. En total, intervienen 30 actores (19 del sector público y 11 del privado), y circulan 54 documentos, con un nivel intermedio de digitalización.
  - Carga terrestre: la importación implica la preparación de la importación, trámites aduaneros, llegada del transporte y su estadía. La exportación incluye permisos, preparación del embarque, estadía y salida del transporte, así como trámites post embarque. Participan 31 actores (21 del sector público y 10 del privado), y se manejan 48 documentos con un nivel de digitalización similar.
- Validación de la propuesta con actores clave del sector público y privado.
- Elaboración del documento final con las especificaciones técnicas y funcionales de los módulos.

Cada entregable será entregado en formato Word, incluyendo los insumos de respaldo utilizados (bases de datos, transcripciones, tablas, etc.) y una presentación en PowerPoint. Además, cada uno será expuesto en reuniones técnicas con el BID y el MTC.

**Cronograma de Entregas y Pagos**

<b><u>Entregable #</u></b>	<b><u>Número de días trabajados</u></b>	<b><u>Porcentaje</u></b>	<b><u>Fecha Estimada de Entrega</u></b>
Entregable 1. Plan de trabajo	18	17%	A más tardar 20 días tras la firma del contrato.
Entregable 2. Validación diagnóstico y mejores prácticas	23	21%	A más tardar 60 días tras la firma del contrato.
Entregable 3. Diseño conceptual en borrador	30	28%	A más tardar 90 días tras la firma del contrato.
Entregable 4. Documento final de diseño conceptual	36	34%	A más tardar 107 días tras la firma del contrato.

**Esto es lo que necesitas**

- **Educación:** Maestría/Licenciatura (o título avanzado equivalente) en Ingeniería, Logística, Comercio Internacional, Tecnologías de la Información u otros campos afines. a las responsabilidades de la función.
- **Experiencia:** Por lo menos 10 años de experiencia diseño e implementación de plataformas tecnológicas para la gestión de transporte y comercio exterior , consistente con el requerimiento de la consultoría.
- **Idiomas:** Dominio del idioma español.

**Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 107 días en un periodo 5 meses.
- **Ubicación Laboral:** En sitio.

## Consultor para la elaboración de metodologías de capacitación a cadenas productivo-exportadoras de café y cacao a estándares internacionales de deforestación (deforestación café y cacao / TIN)

**Puesto de trabajo: Lima, Perú**

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

### Acerca de este puesto de trabajo

Estamos buscando un/a especialista para el desarrollo de una metodología para capacitar a cadenas productivo-exportadoras de café y cacao en su adecuación a los estándares internacionales que aseguren el cumplimiento de los exportadores peruanos con la iniciativa cero-deforestación de la Unión Europea en cuanto a su requisito de debida diligencia. Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN), que forma parte del Sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI) del BID.

### Esto es lo que harás

Dentro de las principales responsabilidades de esta consultoría se tienen:

- Diseño metodológico de la intervención
- Desarrollo de sesiones de trabajo
- Acompañamiento de piloto de Debida Diligencia en Deforestación
- Capacitación formato train the trainers
- Reunión de cierre y presentación final a los equipos técnicos del BID y Promperú

### Cronograma de Entregas y Pagos

<u>Entregable #</u>	<u>Número de días trabajados</u>	<u>Porcentaje</u>	<u>Fecha Estimada de Entrega</u>
Propuesta metodológica	20	14%	A más tardar 25 días después de la firma del contrato.
Informe pilotos	30	21%	A más tardar 60 días después de la firma del contrato.
Informe train the trainers	40	28%	A más tardar 120 días después de la firma del contrato.
Informe final de metodología Debida Diligencia 2025	53	37%	A más tardar 143 días después de la firma del contrato.

### Esto es lo que necesitas

- **Educación:** Licenciatura (o título avanzado equivalente) en comercio exterior, comunicaciones, administración, u otros campos pertinentes a las responsabilidades de

la función Se dará preferencia a candidatos con maestría en Comercio Internacional, Políticas internacionales, Internacionalización del comercio o similares.

- **Experiencia:** Por lo menos 10 años de experiencia progresiva en comercio internacional y desarrollo sostenible, con experiencia en cadenas agroexportadoras (de preferencia en café y/o cacao). Por lo menos 2 experiencias previas en desarrollo de talleres, capacitaciones y/o asistencia técnica en los estándares pertinentes a esta convocatoria. De preferencia, con experiencia brindando soporte técnico a organismos internacionales.
- **Idiomas:** Se requiere dominio de español y de inglés, oral y escrito.

**Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 143 días en un periodo de 6 meses.
- **Ubicación Laboral:** En sitio.

**Consultor para la realización de la evaluación de impacto de la Ruta Productivo Exportadora (Impacto RPE/TIN)****Puesto de trabajo: Lima, Perú**

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

**Acerca de este puesto de trabajo**

Estamos buscando un/a experto/a para llevar a cabo la evaluación de impacto del programa Ruta Productivo Exportadora del Ministerio de Comercio Exterior y Turismo del Perú (MINCETUR). Esta consultoría tiene como objetivo analizar la efectividad del programa en la mejora de la productividad e internacionalización de las empresas beneficiarias. Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN), que forma parte del Sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI) del BID.

**Esto es lo que harás**

- Elaboración de un Plan de Trabajo que contenga: Introducción, Objetivos, Justificación, Marco Conceptual, Metodología (detallando el enfoque de evaluación, técnicas cuantitativas y cualitativas a utilizar) y Cronograma de actividades.
- Revisión documental del diseño, implementación y resultados esperados de la RPE. Esto considerará como mínimo las siguientes fuentes de información:
  - Datos de la convocatoria a nivel empresa
  - Firmas que se presentaron a RPE, junto con toda la información presentada (fecha de inicio de actividades, ventas, sector, ubicación de la empresa) tanto de las firmas admitidas a RPE, beneficiarias de RPE y las que fueron rechazadas para RPE. Si es posible, indicar qué variables se consideraron para la decisión de rechazo (e.g.: no alcanzó el umbral de ventas)
  - Detalle de los servicios sugeridos por el test para cada empresa junto con la fecha en que la empresa inicia y la fecha que finaliza la asistencia.
  - A fin de poder utilizar métodos de estimación y grupos de control alternativos para asegurar robustez de resultados, se requiere datos de todas las empresas de Perú (tanto las que se inscribieron en RPE como las que no):
  - Exportaciones a nivel transaccional: identificador de la empresa exportadora/importadora y del comprador/vendedor, número de la declaración, fecha de declaración, código de producto, destino/origen (ciudad y país), valor, peso.
  - Datos anuales de ventas, empleo y salarios (desagregados por género), gasto en innovación y desarrollo.
  - Fecha de inicio de actividades, sector de actividad.
  - Detalle de los servicios recibidos desde antes de RPE y hasta la actualidad brindados por Mincetur y otras entidades, tanto de las empresas que forman parte de RPE como las que no.
  - Por último, para capturar el impacto indirecto de la RPE: Datos firma-firma de compras realizadas por año. (Identificador de la firma vendedora, Identificador de la firma compradora, sector de actividad, monto de la transacción)
- Identificación y selección de una muestra representativa de empresas beneficiarias y de un grupo de control para la evaluación comparativa.
- Aplicación de encuestas y entrevistas a empresas beneficiarias, actores clave del sector y funcionarios de MINCETUR.

- Análisis cuantitativo del impacto del programa sobre variables como productividad, acceso a mercados internacionales, volumen de exportaciones y nivel de innovación de las empresas beneficiarias.
- Identificación de mejores prácticas y lecciones aprendidas en la implementación del programa.
- Elaboración de recomendaciones para mejorar el diseño y ejecución del programa, con base en los hallazgos de la evaluación.
- Presentación de un informe final con los principales hallazgos y recomendaciones.

### Cronograma de entregas y pagos

<u>Entregable #</u>	<u>Número de días trabajados</u>	<u>Porcentaje</u>	<u>Fecha Estimada de Entrega</u>
Plan de trabajo conteniendo el desarrollo de la actividad 1 y 2 de la sección anterior.	12	17%	A más tardar a los 15 días calendarios contados a partir de la firma del contrato
Revisión documental e identificación de muestra	15	21%	A más tardar a los 45 días calendarios contados a partir de la firma del contrato
Informe de hallazgos y resultados preliminares	19	27%	A más tardar a los 60 días calendarios contados a partir de la firma del contrato
Informe final y presentación de resultados	24	35%	Hasta los 70 días calendarios contados a partir de la firma del contrato

### Esto es lo que necesitas

- **Educación:** Título profesional en Economía o similar.
- **Experiencia:** Experiencia laboral mínima de 5 años, en evaluación de impacto de programas de apoyo empresarial, comercio exterior o productividad.
- **Idiomas:** Dominio del idioma español.

### Tipo de contrato y duración

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 70 días en un periodo de 3 meses.
- **Ubicación Laboral:** Lima, Perú.

**Consultor para la elaboración de los Lineamientos Técnicos para la Formulación de Proyectos de Inversión de los Servicios de Desarrollo Exportador (lineamientos de inversión/ TIN)****Puesto de trabajo: Lima, Perú**

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

**Acerca de este puesto de trabajo**

Estamos buscando a un consultor con amplios conocimientos técnicos en formulación de proyectos de inversión para brindar apoyo al equipo en la elaboración de los “Lineamientos Técnicos para la Formulación de Proyecto de Inversión de los Servicios de Desarrollo Exportador” del Sector Comercio Exterior y Turismo, en el marco del Sistema Nacional de Programación Multianual y Gestión de Inversiones, así como de la normatividad vigente vinculada.

Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN), que forma parte del Sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI) del BID.

**Esto es lo que harás**

1. Reunión de inicio con funcionarios del BID y MINCETUR, para definir el marco de acción de la consultoría e identificar preliminarmente a los actores involucrados.
  - Elaboración del plan de trabajo, que incluirá: objetivos, alcance, premisas y restricciones, descripción de actividades, metodología para cada actividad (lineamientos técnicos, actualización del documento de nivel de servicio y estándares de calidad, informe final), y cronograma de actividades.
  - Elaboración de los Lineamientos Técnicos para la Formulación de Proyectos de Inversión de los Servicios de Desarrollo Exportador, que incluirá:
2. Marco conceptual legal y metodológico de la tipología del proyecto.
3. Procedimientos y reglas específicas para la identificación, formulación y evaluación de proyectos.
4. Identificación y revisión de fuentes de información relevantes.
5. Entrevistas con actores clave del proceso de formulación.
6. Desarrollo de un caso práctico aplicado con data real y simulada para validar los procedimientos propuestos.
  - Presentación presencial a MINCETUR del resultado de los lineamientos técnicos, para su posterior remisión a la DGPMI del MEF y validación metodológica.
  - Actualización del documento de nivel de servicio y estándares de calidad de los servicios públicos en comercio exterior, a partir del resultado de los lineamientos técnicos. Se revisará el alcance, condiciones y características de los Servicios de Desarrollo Exportador, así como los estándares de calidad entendidos como normas o especificaciones técnicas mínimas. Esta versión será presentada a MINCETUR y enviada a la DGPMI del MEF para su validación.
  - Elaboración del informe final, incluyendo la versión final validada por la DGPMI de los Lineamientos Técnicos para la Formulación de Proyectos de Inversión en Servicios de Desarrollo Exportador.

**Cronograma de entregas y pagos**

<b><u>Entregable #</u></b>	<b><u>Número de días trabajados</u></b>	<b><u>Porcentaje</u></b>	<b><u>Fecha Estimada de Entrega</u></b>
Plan de trabajo conteniendo el desarrollo de la actividad 1 y 2 de la sección anterior.	15	16%	A más tardar a los 18 días calendarios contados a partir de la firma del contrato
Informe conteniendo el desarrollo de la actividad 3 de la sección anterior.	20	21%	A más tardar a los 60 días calendarios contados a partir de la firma del contrato
Informe conteniendo el desarrollo de la actividad 4 de la sección anterior.	26	28%	A más tardar a los 80 días calendarios contados a partir de la firma del contrato
Informe final conteniendo el desarrollo de la actividad 5 de la sección anterior	33	35%	Hasta los 94 días calendarios contados a partir de la firma del contrato

**Esto es lo que necesitas**

- **Educación:** Título profesional en Economía, Administración de Empresas, Derecho o similar.
- **Experiencia:** Experiencia laboral mínima de ocho (08) años, en formulación de proyectos, programas, planes y políticas de inversión pública con enfoque en comercio exterior. Se favorecerá la experiencia internacional en proyectos semejantes y el trabajo con gobiernos y/u organismos internacionales como el BID.
- **Idiomas:** Dominio del idioma español.

**Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 94 días en un periodo de 4 meses.
- **Ubicación Laboral:** Remoto.

## Consultor de soporte técnico para la implementación y monitoreo de la Política Nacional Multisectorial de Comercio Exterior del Perú (coordinación PNMCE / TIN)

### Puesto de trabajo: Lima, Perú

El Grupo BID es una comunidad de personas diversas, versátiles y apasionadas, unidas para mejorar vidas en América Latina y el Caribe. Aquellos que trabajan con nosotros encuentran un propósito y hacen lo que más les gusta en un entorno inclusivo, colaborativo, ágil y gratificante.

### Acerca de este puesto de trabajo

Estamos buscando a un consultor con amplios conocimientos técnicos en comercio y experiencia en gestión pública en el Perú, para brindar apoyo al equipo en la organización, preparación, y acompañamiento de las actividades necesarias para la implementación de la Política Nacional Multisectorial de Comercio Exterior.

Trabajarás en la División de Comercio e Inversión (TIN), que forma parte del Sector de Productividad, Comercio e Innovación (PTI) del BID.

### Lo que harás:

- Asistencia técnica en la implementación de la política: Apoyar a las entidades responsables en la ejecución de las estrategias y acciones establecidas en la Política Nacional Multisectorial de Comercio Exterior (PNMCE), asegurando su alineación con los objetivos del sector y las mejores prácticas internacionales.
- Monitoreo y evaluación del avance: Diseñar y aplicar herramientas de seguimiento para medir el cumplimiento de metas e indicadores, identificar posibles desafíos y proponer ajustes para mejorar la efectividad de la política.
- Coordinación interinstitucional: Facilitar la articulación entre los diferentes sectores y actores involucrados, promoviendo sinergias y asegurando una implementación efectiva a nivel nacional y regional.
- Elaboración de informes y recomendaciones: Preparar reportes técnicos, análisis de avances y propuestas de mejora basadas en evidencia, para informar a las autoridades y fortalecer la toma de decisiones en la implementación de la PNMCE.

### Cronograma de Entregas y Pagos

<u>Entregable #</u>	<u>Número de días trabajados</u>	<u>Porcentaje</u>	<u>Fecha estimada de Entrega</u>
1. Informe de actividades 1	35	13%	A más tardar 40 días después de la firma del contrato
2. Informe de actividades 2	45	17%	A más tardar 100 días después de la firma del contrato
3. Informe de actividades 3	55	21%	A más tardar 180 días después de la firma del contrato
4. Informe de actividades 4	60	23%	A más tardar 240 días después de la firma del contrato
5. Informe final de actividades	65	25%	A más tardar 260 días después de la firma del contrato

**Esto es lo que necesitas**

- **Educación:** Economía, ingeniería económica, o carreras afines. Será deseable estudios concluidos en maestría en políticas públicas, asuntos internacionales, comercio exterior, o afines.
- **Experiencia:** Experiencia laboral mínima de cuatro (4) años en comercio internacional o rubros afines.
- **Idiomas:** Español/Inglés.

**Tipo de contrato y duración**

- **Tipo de Contrato:** Consultor de Productos y Servicios Externos (PEC), suma alzada.
- **Duración:** 260 días en un periodo de 12 meses.
- **Ubicación Laboral:** Remoto.